

ЖИЗНЬ РАБОТА БИЗНЕС

ИЛИ СЕКРЕТЫ УСПЕХА



БАРАНОВ АЛЕКСЕЙ ИГОРЕВИЧ

16+

Алексей Игоревич Баранов

Жизнь, работа, бизнес, или Секреты успеха

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=65426031

SelfPub; 2023

ISBN 978-5-532-96415-0

Аннотация

Сколько стоит ваша жизнь? Вы ни когда не задумывались над этим вопросом? Многие ответят, что жизнь бесценна – это хорошо, тогда ответьте себе только честно – Сколько вы зарабатываете в месяц? 20 000, 40 000, 60 000, а может и больше или меньше. Вот сколько Вы зарабатываете в месяц, столько и стоит Ваша жизнь, так Вы её оценили сами... У Вас в руках книга, которая даёт возможность увидеть нашу жизнь с другой стороны и под другим углом. Цель, которую преследую при создании этой книги, помочь Вам выйти на более высокий уровень карьеры и доходов, жить так, как хочется, а не так, как пытаются нам диктовать. Будьте внимательней, следующие страницы могут навсегда изменить вашу жизнь в лучшую сторону. Не упускайте эту возможность.

Содержание

Введение	6
Глава 1. Принципы богатого и успешного человека	9
Всегда нужно начинать с себя, первый принцип – это Я	10
Второй принцип – Мой мозг миллионер	15
Принцип третий, качество лидера – Решительность	20
Принцип четвёртый. Смелость – начало победы	26
Пятый принцип – своя цель	30
Шестой принцип – Действие или сказка про успех	35
Принцип седьмой – Сейчас или никогда, жизнь белки в колесе	40
Восьмой принцип – Одержимость и решительность	45
Принцип девятый – концентрация и энергия	49
Десятый принцип – привычки нашей жизни	54
Одиннадцатый принцип – контроль над собой	57
Принцип двенадцатый – развитие себя, как личности	61
Глава 2. Работа в найме или бизнес, что на	69

самом деле лучше выбрать?	
Работа в найме	70
МЛМ финансовая пирамида?	78
Как выбрать компанию для, того чтобы создать себе источник дохода?	82
Глава 3. Секреты успеха	89
Мышление	90
Окружение	103
Знания и умения	105
Глава 4. Стратегия победителей	106
Глава 5. Кому нужна возможность	119
От автора	122
Источники дополнительной информации	124

Алексей Баранов

Жизнь, работа, бизнес, или Секреты успеха

*«Не стоит прогибаться под изменчивый мир
Пусть лучше он прогнётся под нас»
Андрей Макаревич*

У Вас в руках книга, которая даёт возможность увидеть нашу жизнь с другой стороны и под другим углом. Цель, которую преследую при создании этой книги, помочь Вам выйти на более высокий уровень карьеры и доходов, жить так, как хочется, а не так, как пытаются нам диктовать. Будьте внимательней, следующие страницы могут навсегда изменить вашу жизнь в лучшую сторону. Не упускайте эту возможность.

«У этой игры нет названия. Она никогда не будет той же».
В. Пелевин. GENERATION «П»

Введение

Сколько стоит ваша жизнь? Вы ни когда не задумывались над этим вопросом? Многие ответят, что жизнь бесценна – это хорошо, тогда ответьте себе только честно – Сколько вы зарабатываете в месяц? 20 000, 40 000, 60 000, а может и больше или меньше. Вот сколько Вы зарабатываете в месяц, столько и стоит Ваша жизнь, так Вы её оценили сами...

Вся наша жизнь – игра и у этой игры нет названия. В жизни есть взлёты и падения, белые и чёрные полосы. Жизнь состоит из многих важных частей, среди которых:

- семья и дети
- работа и бизнес
- мышление, знания и окружение

Из всех этих частей и складывается то, что мы называем жизнью. В ней каждый из нас добивается разных результатов, одни считают каждую копейку, а у других, денег хоть отбавляй. Так в чём же разница между этими людьми, почему одни живут в достатке, а другие так и не получают от жизни почти ни чего и не могут себе позволить жить достойно и быть финансово свободными. В чём секрет людей, у которых есть достаточное количество денег и свободного времени для реализации планов и идей в своей жизни, так как им

хочется, а не так как получается.

В данной книге я приоткрою завесу над тайной, как можно сделать свою жизнь лучше, как можно увидеть новые возможности для реализации своих идей и планов, исходя из ситуации, которая происходит вокруг нас и стать успешным, состоятельным человеком. Ещё не закрыв последнюю страницу этой книги, поймёте, жизнь постоянно меняется и ни что не стоит на месте, а особенно это касается такой важной части нашей жизни, как финансы. Так как только от финансов зависит то, что мы можем себе позволить.

Эта книга *«Жизнь, работа и бизнес»* – даст вам возможность стать мастером денег, позволит их притягивать в свою жизнь, а не мечтать о них. Поможет убрать разнообразные ограничения, улучшить финансовую грамотность, осознать своё предназначение. Как вам идея найти дело своей жизни, научиться ставить новые цели и достигать их, жить так, как хочется, а не так как получается.

Моя миссия – *«Дать возможность людям зарабатывать больше денег, создать пассивный источник денег, быть здоровыми и финансово обеспеченными»*. А у Вас какая миссия???

«Пора перестать ждать подарков от жизни, а самому

делать жизнь»

Лев Николаевич Толстой

Глава 1. Принципы богатого и успешного человека

Благодаря этим принципам, всего за один год можно достичь невероятных успехов, не прибегая к помощи наставников или тренеров. Достаточно просто каждый месяц вводить их в свою жизнь и постоянно с ними работать. И самое важное, что для получения первых результатов не придётся ждать целый год. Как только вы начнёте ими постоянно пользоваться, то уже через месяц у вас будет возможность увидеть свои результаты. ***Вы готовы приступить?*** Тогда знакомьтесь с первым принципом.

Всегда нужно начинать с себя, первый принцип – это Я

Представление о мире и то, как мы мыслим, играет ключевую роль в том, как мы живём, какие цели, задачи мы ставим перед собой и то, как и какими путями, мы их достигаем. В случае, если у вас не получается достичь поставленных целей постоянно, ваш образ мышления присущ тем, кто считает себя неудачником. Есть у меня вопросы:

Как вы воспринимаете трудности?

Что вы делаете и как действуете во время стресса?

Какими привычками вы пользуетесь?

Всё то, что есть у вас сегодня – это результат ваших действий вчера, позавчера и сегодня. То как мы мыслим, определяет то, что мы делаем и как действуем, а от действий зависит и наш результат.

В случае, когда результат не устраивает, есть один единственный способ его исправить, изменить то, с чего всё начинается – мнение. А так как мы не знаем ни чего другого, то и считаем мнение окружающих нас людей истинным. Подобное мнение мы принимаем за веру и как следствие, относимся ко всему, что нас окружает с подобной точкой зрения, мнения, а соответственно и мышления, и всего того, что ка-

сается денег, богатства и процветания.

В итоге, представления о деньгах помогают рождаться определённым мыслям, а в свою очередь они ведут к определённым действиям, и как следствие получаете заранее предсказуемый результат.

А теперь самое интересное, *если планируете получить то, что у вас ни когда не было, нужно заняться тем, что вы никогда не делали*. Ни когда невозможно получить другой результат, делая то, что делаете всегда – это как $2 \times 2 = 4$. Как только придёт осознание этого, вы сможете изменить подход к жизни и миру, который вас окружает. В результате это даст вам шанс стать настолько успешным человеком, насколько вы сами этого захотите.

Ну а если считаете, что жизнь к вам не справедлива – не нужно обманывать самих себя, мы все живём в одном и том же мире, в одних и тех же условиях. В нашем мире, есть те, кому не везёт и у кого есть успех. Это существует, потому, что у одних присутствует психологическое мышление бедности и дефицита, а у других богатства, процветания и изобилия. Каждый из нас получает то, на что настроено наше сознание.

Секрет успешных и обеспеченных. А для начала, хочу

поинтересоваться, *какие мысли посещают вас или что вы делаете, когда находитесь или проходите мимо дорогих магазинов, бутиков? У вас появляется интерес ознакомиться с товарами на витринах, примерить их? Или быстро проходите мимо?*

У большинства людей возникает дискомфорт от подобных точек продаж. И многие думают, что они подобных вещей не заслужили или не достойны их. Дело в том, что такие люди убедили себя сами, что они не претендуют на подобные блага. А вся проблема в том, что только они сами так для себя решили и ни кто другой. И это представление человека о том, какого качества жизни он заслуживает. Другими словами – стремишься к минимуму, получаешь ещё меньше, а надо делать совсем на оборот – это стремиться к максимуму. Все успешные и обеспеченные люди считают, что они достойны самого лучшего, поэтому они этого и получают, они стремятся и идут к этому.

Ни кто из окружающих их людей не отличается от них и поэтому достойны также самого лучше. ***Вы достойны самого лучшего***– это право дано вам с рождения. Для этого нужно всего лишь не много – смелости, взять ответственность за свою жизнь в свои руки. **А на самом деле люди сами не хотят, чтоб их доходы значительно выросли.** Они только на словах хотят жить лучше и при этом ни чего не

делают, чтобы качественно поменять свою жизнь в лучшую сторону. Внутренне богатство таких людей пугает, им проще об этом мечтать и ничего не делать для достижения поставленных целей. Они предпочитают жизнь иллюзий о том, что это действительно возможно и реально и при этом сами не верят в свои мечты и цели.

Наша жизнь может стать изобильней, прекрасней, тем не менее, мы сами не готовы идти дальше, когда достигли определённых результатов. И всё это связано с нашими ограничивающими убеждениями, навязанными людьми, которые нас окружают. Нужно понять, осознать – вы *победитель*, вы родились им, да – да именно **ВЫ** и вы достойны самого лучшего в жизни, которая нас окружает. А убеждения, что окружающий мир не справедлив, вам навязаны, они не ваши, принадлежат кому угодно, но только не вам. В определённое время вы их услышали и приняли за истину, и вы сами можете от них отказаться и решить самому, что думать о деньгах и богатстве. Ведь деньги и богатство по своему существу – это ваши возможности жить лучше, лучше сделать мир, который вас окружает.

А теперь вопрос – ***КАК НАЧАТЬ МЫСЛИТЬ ПОНОВОМУ?***

С данного момента все негативные мысли меняем на по-

зитивные. Пример: «Я не могу» на «Я могу и реализую, сделаю»

Вы сами себя должны наполнять полезной информацией, развиваться, смотрите мотивационные видео, читайте полезные книги. Измените круг общения на позитивно мыслящих и успешных людей.

Та жизнь, которой живёте, создали сами и только сами можете всё исправить. Ваш успех, дело ваших рук.

«Лучше быть предметом зависти, чем сострадания»
Геродот

Второй принцип – Мой мозг миллионер

Бытует мнение, что все богатые люди негодяи. Что для создания состояния нужно воровать, обманывать, предавать, идти по головам, вести себя жестоко и не достойно. Тут возникает парадокс, как можно стать богатым, если Вы относитесь с презрением к таким людям. У Вас ведь нет желания превращать свою жизнь в ад и становиться подобным «чудо-вищем»?

В этом случае, одна часть вашего сознания хочет богатства и денег, а другая так же сильно сопротивляется этому.

Большинство людей боятся быть богатыми, они опасаются, что им придётся заплатить чрезмерную цену для достижения данной цели. В итоге, даже если у человека есть хотя бы одна негативная мысль о больших деньгах, то и шансы стать обеспеченным и богатым сразу таят на глазах.

Что это значит, нужно поменять своё мышление и избавиться от негативных мыслей и предрассудков из серии: **«Не в деньгах счастье»**.

Деньги являются возможностью для реализации своих

идей и разнообразных жизненных планов:

- есть то, что нравится
- одеваться так, как захочется
- покупать то, что хочется
- путешествовать по миру
- заниматься благотворительностью и т.д.

А вот будут они приносить удовольствие и счастье – это зависит только от самого человека. Счастливым и несчастным можно быть как с деньгами, так и не имея их. Всё зависит от вашего настроения и целей, которые для себя ставите.

Почему бы не быть и богатым и счастливым, когда одно другому не мешает.

Как идея – что бы стать богатым нужно работать двадцать четыре часа в сутки? Могу сказать точно – больших денег от этого больше не станет. Я знаю людей, которые работают на нескольких работах и всё равно кое, как сводят концы с концами и им катастрофически не хватает денег на жизнь.

Конечно, для качественной жизни требуется много работать, даже просто поддерживать комфортабельную жизнь, требуется работать не меньше. Тут есть очень важный момент, важно не то, сколько работаете, а какой доход есть от работы у вас.

Многие себя утешают, у меня нет золотых дворцов, большого количества денег, а есть любимые дети, здоровая семья и на том спасибо. В корне это не правильный подход в жизни, у вас должно быть и то и другое.

Давайте честно, разве семьи, у которых скромные доходы, они разве на самом деле по-настоящему счастливы? Хватит мыслить или-или, нужно *всё* и то, и другое.

Кто-то возразит: «Легко сказать, когда у человека есть всё!» В реальности успех каждого человека зависит от него самого. И уж чего не стоит делать, так это уговаривать людей стать обеспеченными, богатыми и счастливыми. В нашей жизни есть возможность научиться тому, как можно увеличить свои доходы, в этой книге я дам соответствующие подсказки, самый короткий и прямой путь к финансовому успеху, а уж как распорядитесь полученными знаниями зависит только от вас.

Многие люди прикрывают свою лень и недалёковидность заботой об окружающих. А есть и те, кто говорит, что если они станут богаче, то отнимут деньги у более бедных людей. Сразу хочу поставить все точки над «и», тут я рассказываю только о законных способах заработка денег, а соответственно все те деньги, которые заработаете, будут принадлежать

только вам и только вам по праву ими владеть и распоряжаться. Кстати, если вы богаты, то у вас будет гораздо больше способов помочь всем остальным, кто вас окружает.

Нужно убрать мысли и страхи о том, что деньги вас испортят, они лишь могут подчеркнуть то, что у вас и так есть. Переходим от слов к делу, составьте свое представление о богатых и успешных, используя все ресурсы, которые вам доступны. Изучите их биографию, посмотрите интервью с ними или о них, наполнитесь их энергией, примите и впитайте их мировоззрение. Определитесь с тем, за что будете уважать богатых людей, ведь у всех есть шансы стать одним из них и у вас мой читатель тоже. Что бы стать богатым, богатство нужно привлечь в свою жизнь. Этой идеей нужно вдохновиться и наполниться изнутри. Старайтесь окружить себя тем, что вызывает у вас положительные эмоции, нужно уже сейчас покупать настолько качественную продукцию, насколько вы можете себе в этом позволить. Поддерживать себя и держать в себе позитивные мысли. Общайтесь с успешными людьми, которые мыслят, как победители. Всё это даст вам вдохновение и правильный настрой.

Победа приходит к тем, кто настойчиво к ней стремится и идёт, развивая в себе требуемые качества.

«Ты не можешь менять направление ветра.

Но всегда можешь поднять паруса, чтобы достичь
своей цели»

Оскар Уайльд

Принцип третий, качество лидера – Решительность

Есть пословица: «Своя рубашка ближе к телу». Её смысл заключается в следующем – ни кто не позаботится о ваших интересах лучше, чем вы сами для себя. Оглянитесь вокруг себя, что постоянно говорят окружающие вас люди и СМИ:

- пенсия
- здравоохранение
- образование

Для многих эти темы знакомы. А что вы слышите? А то, что люди постоянно чем-то не довольны. А отсюда у меня вопросы???

- Разве нам запрещают читать книги?
- Получать дополнительное образование или новые знания?

Кто мешает, используя всё это, стать востребованным специалистом. А может кто – то мешает правильно питаться, заниматься спортом, создать свой личный пенсионный капитал, чтобы в возрасте жить достойно, а не так, как выражаются чиновники о тех, кто вышел на пенсию: «время доживания».

Те люди, которые выбирают путь по принципу доверить свою жизнь другим, те и получают соответствующий результат – *они не довольны своей жизнью*. Тут очень важный момент, человек сам выбрал этот путь, сам доверил свою жизнь в чужие руки. А самое главное и удивительное, что именно вы можете всё изменить и прямо сейчас.

Общаясь с людьми, многие жалуясь говорят, что их чему – то не научили в учебных заведениях... А разве должны были? Многие люди и в правду считают, что их счастье, успех, благополучие интересует кого – то другого, они важны только для вас. У окружающих вас людей полно своих проблем, они зациклены на себе, им некогда решать проблемы других людей, делая их более успешными, богатыми и обеспеченными.

Вопрос в том – насколько ваша жизнь важна для вас самих?

Задачей человека, который стремится к успеху, является стать вожаком для самого себя.

Пытаясь сбросить с себя все проблемы, ответственность за их решение, реализацию в жизни на кого – то другого, человек оказывается в интересном положении:

- с одной стороны сами перестаёте заботиться о себе лю-

бимом

– с другой стороны начинают всё время жаловаться, что нет желаемого результата от своих покровителей

Человек должен сам стать для себя главным покровителем своей жизни и счастья. А для этого придётся потрудиться. Все ошибки и все победы, заслуги, достижения, результаты, которые будут у вас, в этом случае будут Вашими и только Вашими.

Когда человек решит, что именно он хозяин своей жизни и судьбы, не позволяйте другим людям (чужому мнению) влиять на свой настрой, решительность, мужество. Абсолютно ни кто не знает, каким великим человеком может стать, каких результатов сможет достичь и на что способен. Ни кто не знает себя настолько хорошо, что бы навешивать на себя разнообразные ярлыки неудачника или слабака.

Только в действиях можно проверить и узнать свои реальные способности. В случае, когда прислушиваются чужого мнения о себе и считают его верным, происходит следующее – пропадает уверенность в себе и в своих возможностях. Итогом является то, что в этом случае человек не сам руководит своей жизнью, а позволяет ей распоряжаться кому – то другому, другим людям, к чьему мнению решил прислушаться.

Поступая так, позволяете другим людям отговаривать вас от ваших планов, идей, целей. В итоге есть все шансы просто остаться ни с чем, не уверенными в себе, обессиленными. Многие люди, которые окружают вас, а иногда даже и самые близкие люди, не верят в ваш успех. Очень часто дают такие советы, которые противоречат вашим планам на успешную жизнь. В этом случае надо просто идти той дорогой, которую выбрали и не поддаваться их мыслям. В большинстве эти советы сводятся к следующему – будь как все.

НИ КОГДА НЕ СОМНЕВАЙТЕСЬ В СЕБЕ И В СВОИХ СПОСОБНОСТЯХ

Как только начнёте действовать, можно открыть в себе столько талантов, о которых даже не подозревали и не задумывались.

Многие думают и считают, что во всех начинаниях, делах для достижения своей цели нужна поддержка. Поддержка – это хорошо. В нашей реальной жизни правда в том, что ни кому до нас нет дела. Поэтому первые шаги придётся делать самому. Что интересно, на самом деле мы и так обладаем той поддержкой, которая нам необходима. Те люди, кто сам достиг успеха, уже знают, где искать эту самую опору и поддержку – это сам человек свой самый лучший и главный друг

для себя.

Многие недооценивают себя много лет, они не знают, что обладают куда большей силой, уверенностью, могуществом, чем могут сами себе представить.

Когда человек в действительности хочет стать богатым, успешным, он должен принять для себя тот факт, что именно он ответственен за свою жизнь.

Чтобы стать успешным, нужно принять решение стать успешным.

Чтобы стать богатым, нужно принять решение стать богатым.

Чтобы стать миллионером, нужно принять решение стать миллионером.

Когда человек, принимает решение достичь какой либо цели, соответственно он должен взять на себя ответственность за достижение этой поставленной цели. И только в этом случае можно получить желаемого.

Когда в словах присутствует выражение – я бы хотел, это значит, что человек совсем не серьёзно настроен на достижение этой цели, разговор будет пустым. Не надо пробовать, нужно действовать таким образом, как будто бы нужно достичь этой цели всеми возможными способами. Другими

словами, единственный результат – это **победа**, когда действуешь с таким настроем и непоколебимостью всегда получаешь то, что хочешь и желаешь.

«Смелость – начало победы»

Плутарх

Принцип четвёртый.

Смелость – начало победы

Многие будут удивлены, для того что бы быть смелым нужно столько же энергии и сил, как если бы быть трусом. Постоянные стрессовые ситуации – тревоги, страхи, недоверие забирают огромное количество жизненных сил. В итоге для комфортной и качественной жизни остаётся очень малое. Только обладая смелостью, можно расправиться с главным врагом успеха в жизни – страхом.

Страх проявляет себя следующим образом: сомнения, нерешительность, разнообразные тревожные мысли, не уверенность в себе и в завтрашнем дне. Подобные мысли сводятся к опасениям: не смогу, не получится, не справлюсь. Только из-за негативных мыслей, которые исподтишка подталкивают людей к истощению собственных сил, приводит к тому, что люди в принципе не хотят задумываться о том, что могут достичь успеха.

Смелость можно успешно развить, для этого придерживаются простым двум правилам:

- верьте в то, что вы смелый
- всегда поступайте так, как делают смелые люди

Всегда фокусируйте всё своё внимание только на победе. Поступайте так, как будто вы уже стали успешным. Нужно настроить себя на то, что сможете справиться с любыми трудностями. Своевременно укрепляйте свою веру и через некоторое время вы увидите, как поменяется ваше отношение к жизни и к возникающим сложностям.

Если вдруг начали в чём-то сомневаться, незамедлительно силой воли направьте своё мышление в правильное, нужное русло, напоминая себе, почему это важно и для чего это всё нужно. Создайте себе привычку не мыслить о плохом. Не разрешайте думать о себе так – а вдруг не получится...

Нужно изменить своё отношение к трудностям, их нужно уметь не только преодолевать, в них нужно увидеть свою пользу. Как это сделать?

Есть такое понятие – **СТРАТЕГИЯ ПОБЕДИТЕЛЕЙ**.

– Ни когда не поддавайтесь панике, от словосочетания вообще ни когда

– Соберите всю доступную для вас информацию, тщательно разберитесь с ней и перепроверьте её правдивость. В реальности полученная информация может оказаться ложной или не достоверной.

– Мыслите дальновидно. Бывают случаи, когда проще пожертвовать чем-то малым и не значительным, чем втянуть себя в долгую «войну». Таким образом, можно сохранить ос-

новные ресурсы: силы, деньги, время.

– *Тщательно распланируйте то, что будете делать и как действовать.* Всегда держите перед собой цель, к которой стремитесь и желаете достичь. План действий должен быть подробным, детальным, при этом гибким. Заведомо предусмотреть все ситуации не представляется возможным. Поэтому всегда должен быть запасной план действий или обходной манёвр.

Многие допускают серьёзную ошибку, они рассчитывают в основном только на положительный результат. Когда создаёте план действий, нужно быть готовым ко всему, будьте реалистами, а не мечтателями.

– *Действуйте.* Делайте это быстро, с большой энергией, решительно, без каких либо сомнений и промедлений.

– *Проявляйте настойчивость, но не упрямство.* Если что-то пойдёт не так, не надо упорствовать, иначе можно только усугубить сложившуюся ситуацию. Настойчивость великолепное качество, что не скажешь про упрямство. Большую эффективность можно получить – переосмыслив ситуацию, которая сложилась, посмотреть на неё с другой стороны или свежим взглядом. Таким образом, есть возможность увидеть те детали, на которые не обратили внимания изначально.

Всё это поможет улучшить план или создать нужное ре-

шение для ситуации. Иногда лучше всё бросить, начать с нуля. На базе полученных знаний и опыта достичь ещё больших результатов по принципу – проиграть битву, а выиграть войну.

Зачастую не сами трудности, а только реакция на них, препятствуют достижению успеха. Каждая минута, каждый новый час и день дают новую возможность для победы. ***Всегда и постоянно атакуйте ворота соперника***, в итоге забьёте гол.

«Бедный человек не тот, у которого нет ни гроша в кармане

А тот, у которого нет своей мечты»

Сократ

Пятый принцип – своя цель

Есть категория людей, которые постоянно жалуются на свою жизнь и они, как правило, не довольны тем, что имеют. Деньги, богатство, желаемый уровень жизни – всё это результат принимаемых решений, действий и мыслей. То чем обладаете сейчас – это результат прошлых принятых решений, действий и мыслей. Основу данного результата все закладывают много лет тому назад.

Когда говорят об успехе, богатстве, то сталкиваются с удивительным парадоксом – у людей, которые малообеспеченные нет ни целей, ни планов, как добиться денежного благополучия, богатства и успеха. В итоге, если не иметь чёткую и ясную цель то, как следствие ничего и не получим – это как сесть за руль автомобиля и поехать бесцельно туда, куда глаза смотрят. В итоге, если в маршруте поездки нет конкретной цели, то куда приедете?

Чтобы обладать тем, чем хочется, требуется чётко, ясно понимать чего хочешь. В данном случае периодически возникает проблема, есть люди, которые только в общих чертах понимают то, чего им хочется, не имеют чёткого плана действий и даже намечают какие-то цели, их так и не достигают. **Так как достичь цели?** Возможно, это звучит

странно – всё начинается с мечты. Только мечта помогает мыслить в не стандартных рамках. Преимуществом мечты является то, что в них возможно абсолютно всё. Мечты дают возможность понять то, что и в реальной жизни так же нет ни каких ограничений. Все эти ограничения устанавливаем мы для себя сами. Если выйти за рамки таких ограничений, то увидим новые свои возможности. Только жгучая мечта и не преодолимое желание получить то, что очень хочется, может поставить конкретную и понятную цель.

Мечта и цель должно представлять собой одно единое целое, если мечты об одном, а цели о другом, то это серьёзная ошибка. В итоге мечты кажутся настолько не достижимыми, что об их реализации в жизнь престают задумываться. Мечты остаются мечтами... Они в итоге ничего не делают, продолжают зябнуть в болоте рутины и обыденности.

Сначала нужно осознать чего хотим и к чему стремимся, пускай это будет из серии чего-то невероятного, а уже потом создать мечту, пусть она покажется чем-то не достижимым, не мыслимым, грандиозным, необъятным. Дайте возможность мечте пугать своим масштабом – это и нужно. Только в этом случае можно получать вдохновение, энергию, силы для достижения этой мечты. Произносите вслух свои мысли и начинайте их с таких фраз:

– я могу

– я хочу

А после уже свои мысли в таком смысле, как будто бы они уже воплотились в реальной жизни.

К примеру: **Я хочу стать миллионером, я могу стать миллионером.** После провозгласить с ещё большей силой и уверенностью: **Я миллионер.**

Когда поняли, к какому идеалу стремитесь, нужно сделать его достижимой целью.

Чем цель отличается от мечты? Цель конкретна. К примеру – стать не просто обеспеченным и богатым, а стать миллионером. И ни когда ни будь, а *в течение пяти лет*. Цель требуется сделать не просто конкретной, а увидеть себя достигшего поставленной цели. Нарисуйте своим воображением свой результат максимально ярко и чётко. Постоянно думайте о нём и возвращайтесь к мыслям, чего хотите достичь и реализовать. Подобное состояние станет навязчивой идеей и в итоге превратится в своеобразный маяк. Все свои мысли и действия нужно направлять на этот маяк. С этого момента сконцентрируйте всё свое внимание на этом маяке-цели.

Для достижения больших целей их требуется разбить на

более маленькие и простые, шаг за шагом достигать каждую из них. В итоге будите приближаться шаг за шагом к большой цели, она в этом случае уже не будет казаться такой не достижимой, а превратиться в полнее реальную, решаемую задачу.

Очень часто говорят, что заглядывать вперёд более чем на один год это глупо, однако если мыслить такими стандартами, то цели получатся мелкими. Ставьте как краткосрочные, так и долгосрочные цели и идите к ним маленькими, последовательными шагами. В итоге путь будет становиться всё короче и короче.

Есть люди, которые говорят – как бы я хотел бы... или что-то подобное.

Знаете в чём подвох? Подобные фразы полны разочарования. Этим самым они показывают надежду на что-то. У них полностью отсутствует вера в то, что желаемое достижимо. Подобным образом выражают не цель, а надежду на что-то. Призрачные надежды опустошают, вытягивая силы, лишая энергии, времени. При всей своей безобидности надежды очень опасны, так как из-за них начинают жить в иллюзиях и как следствие стоят на месте.

Цель – твёрдое решение, которое принимаете. Поэтому

готовы действовать для реализации поставленной цели. Цель

– конкретика:

– я хочу

– я буду

– я достигну

– я могу

– я сделаю

«Просыпаясь утром, спроси себя:

«Что я должен сделать?»»

Вечером, прежде чем заснуть: «Что я сделал»»

Пифагор

Шестой принцип – Действие или сказка про успех

Вы ни когда не задумывались, что люди думают про тех, кто стал успешным и богатым? Им просто повезло, это же они такие умные, что-то подобное я слышу и в свой адрес, когда рассказываю о своих успехах. А что я сделал для того, что бы достичь подобных результатов – я работал, действовал и не сидел на месте, мечтая, что всё ко мне придёт просто так. Как говорят – под лежачий камень вода не течёт.

Большинство людей видеть только вершину айсберга – это успех, который есть у человека прямо сейчас и тут. А то, что делалось для этого успеха, тот самый колоссальный труд, как правило, ни кому не заметно, так как эта часть айсберга находится под водой и разглядеть, что там в глубине под водной поверхностью не представляется возможным, если конечно не нырнуть в глубину. И этот самый труд предпочитают не замечать или игнорировать.

Одна из самых популярных сказок взрослых людей про успех, в которую верят – **ему же повезло**. Взяв за правду данную сказку, они ни чего не делают для достижения желаемого результата в своей жизни. Своё бездействие такие люди объясняют тем, что им что-то мешает, не хватает: таланов,

возможностей, связей, знаний и т.д. Всегда находится какое – то если бы, почему они не могут этого сделать. Всегда кто то или что-то мешает. А по факту нужно просто засучить рукава и пойти делать, шаг за шагом приближаясь к своей цели. Такие люди витают в облаках, у них нет желания и стремления планомерно работать несколько лет подряд до гарантированного нужного, стабильного результата. Им, почему то кажется, что ни чего не делая, с неба вдруг посыплются к их ногам миллионы долларов.

Жизненный опыт успешных людей показывает, что для того что бы стать миллионером, нужно начать решительно действовать для достижения данной цели.

Я СДЕЛАЮ ЭТО – пусть данная фраза будет вашим девизом, если вы на самом деле хотите начать жить лучше.

Большое количество людей делают свой выбор в пользу – **НИЧЕГО НЕ ДЕЛАТЬ**. Обуславливая свой выбор принципом – **я в это не верю...**

Только вот реальности нашей жизни заключаются в том, что хочешь или не хочешь, а делать что-то придётся. Тут нужно выбрать:

– можно делать всё то, что итак уже постоянно делаете, а соответственно и результаты будут теми же

– а можно заняться чем-то новым и это даст возможность выйти на совершенно новый уровень

Осознано займите позицию – я непременно сделаю это. Такая простая фраза говорит о том, что вы становитесь хозяином сложившегося положения. Далее, сразу подкрепите эти слова решительным действием. В этом случае ни что не сможет устоять перед таким настроем на победу. Такого настроения требуется держаться абсолютно каждый день, а вечером всегда спрашивайте себя – **сделал я всё то, что мог?** Запомнили это? Теперь остаётся один вопрос, что нужно делать?

Начните с того, что сможете сделать прямо сейчас, не задумываясь о том, а лучшее ли это решение. Просто начните делать всё то, что сможете и как только начнёте действовать, делая хоть что то, появится и результат. Самое главное – начнёте видеть новые возможности для реализации поставленных целей, о которых совсем недавно не могли и задумываться. Далее интереснее, начнёте лучше ориентироваться в сложившейся ситуации. Появляется соответствующее чутьё, которое начнёт помогать находить решение для поставленных вопросов, проблем, задач.

Помните, когда за что-то берётесь, то всегда считайте, что всё это точно получится. Мыслите и действуйте так, как буд-

то уже побывали в будущем и видели положительный результат того, чего предстоит только сделать. В таком случае будете знать, что будет именно так, как уже запланировали. Держитесь этого настроения. Направьте все действия, мысли, для реализации задуманного в жизнь. Не отвлекайтесь на разнообразные сомнения, страхи.

Всегда уверенно, спокойно двигайтесь к своей цели. Тогда и только тогда всё получится и это точно.

Есть одна опасная ловушка, в которую можно попасть даже опытному человеку. Когда начинаешь что-то делать, неизбежно начинают появляться разнообразные трудности. Тут приходится встать перед выбором:

- отказаться от затеи
- найти способ завершить задуманное

Возникает следующий выбор: делать или не делать. Тут многие начинают думать, что им это не осилить. Как следствие делают выбор в сторону самого простого решения. Уже поняли, о чём я? Естественно отложить всё в сторону и ничего не делать, коль и так ничего не получится.

А те кто привык достигать успеха действуют и мыслят совершенно по другому. В их нем мышлении возникающие трудности превращаются в задачи, которые нужно решить

для получения желаемого. Такие люди видят цель и идут к ней по разным дорогам и через разнообразные дебри. У них нет вопросов из серии – делать или не делать, так как это сложно. Это говорит о том, что нужно выработать привычку из серии – **КАК Я МОГУ ЭТО СДЕЛАТЬ, РЕАЛИЗОВАТЬ, ВОПЛОТИТЬ?** Сосредоточьтесь на проблеме, так сможете направить все мысли на её решение, а как следствие и увидите не стандартные возможности для решения данных проблем.

Только начав действовать, можно увидеть плоды, которые принесёт проделанная работа. Дорога к успеху – длинный путь, а приведёт к нему только постоянные и планомерные действия шаг за шагом. Великие достижения всегда состоят из небольших дел, которые делали постоянно шаг за шагом. Помните, каждый день нужно приближаться шаг за шагом к своей поставленной цели.

Первый шаг остаётся всегда за вами – просто начните **ДЕЙСТВОВАТЬ!!!**

«Одна минута решает исход баталии
Один час – успех компании
Один день – судьбу империи»
Александр Васильевич Суворов

Принцип седьмой – Сейчас или никогда, жизнь белки в колесе

Люди говорят, что шанс даётся только один раз, это заблуждение. В реальной жизни нам шансы не даются и сами возможности нас целенаправленно не ищут.

Если посмотреть по сторонам, то можно увидеть, большое количество людей всё чего-то ждут. То подходящего времени, то момента или благоприятных обстоятельств – для того, чтобы начать новое дело. Многие из них утверждают, что им требуется тщательно подготовиться. А вот когда будут полностью готовы, сразу же возьмутся за дело. С другой стороны есть те, кто шаг за шагом идёт к своей цели каждый день и постоянно делают то, что требуется.

В результате всего этого те, кто постоянно всё ждал и откладывал, так и остались стоять на месте, так ничего не добившись, не поменяв в своей жизни ничего. А те, кто шаг за шагом в течение десяти лет шёл к своей цели, уже начали наслаждаться своими результатами, ушли далеко вперёд. **Пока ждут идеальных условий – время уходит впустую.** Нужно самим создавать и искать для себя нужные возможности. Иначе эти самые возможности достанутся другим людям, тем самым, кто смелее, быстрее, инициативнее.

Признайтесь, бывают такие случаи, что нужно, что-то сделать, а это не делаете, так как требуется принимать разнообразные решения. Приходят мысли, что если бездействовать, ожидать не понятно чего это тот самый выход из сложившейся ситуации, а где то внутри присутствует ощущение – обманываешь самого себя, нужно что-то делать прямо сейчас.

Многие из нас слышали поговорку: «Кто хочет, ищет возможности, а кто не хочет, оправдания». Так вот, многие люди не могут жить так, как им хочется потому, что они не могут принять решения приняться за дело. Вот таким образом упускаются возможности. А вот те, кто стал успешным, делают по другому. Они действуют быстро, решительно и именно тогда, когда видят ту самую нужную возможность.

Со стороны это выглядит так, как будто им везёт. А на самом-то деле, это просто способность увидеть нужную возможность и быстро воспользоваться ей.

Успех не знает слова потом, поэтому делайте всегда, как только появляется возможность, потому что потом – это чаще всего ни когда.

Если человек не развивает нужные качества для достижения успеха, то плодами его труда будут пользоваться другие

люди. Он станет и будет прекрасным, обычным трудягой, который крутится, **как белка в колесе**, пытаясь всю жизнь свести концы с концами.

Люди, в большинстве своём, трудятся упорно дни напролёт, а кто-то без выходных и отпусков. **А стали ли они богаче от подобной работы?** Как показывает практика жизни, денег им не хватает. В такой ситуации можно выразиться следующим образом – едва хватает для поддержки штанов. В то время, как другие не проживают у себя на работе, находят время на всё:

- для себя
- для своей семьи

При этом при всём умудряются стать мультимиллионерами. Нужно признаться одного лишь трудолюбия, что бы стать богатым человеком, крайне не достаточно. Чтобы стать успешным и богатым, нужно научиться, не упускать благоприятные возможности. Данную способность можно развить, натренировать, как мускулы у спортсмена. А теперь вопрос – **А КАК ЭТО ДЕЛАЕТСЯ?**

Начните с обычных каждодневных дел, научитесь принимать решения быстро, не думая. Когда научитесь принимать быстрые решения в повседневной жизни, то и в более крупных делах процессы пойдут быстрее. Всегда стремитесь

ускорять себя. В результате будет заметен осязаемый прогресс. Не бойтесь принять не правильное решение, со временем придёт не только скорость, но и нужное чутьё на правильные решения. Это всё достигается тренировками и доводится до автоматизма, как у профессиональных спортсменов.

КАК СЕГОДНЯ ПРОШЁЛ ВАШ ДЕНЬ?

ВЫ ДОВОЛЬНЫ СВОИМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ?

Что вы сделали, для того чтобы приблизиться к вашей цели?

Самой большой ошибкой является выжидать нужный момент. Время – это крайне дорогой ресурс. Его не возможно ни восстановить, ни вернуть. Не сделав нужных действий сейчас, не возможно в будущем получить нужных результатов. Надеяться, что в будущем будет лучше, когда сейчас дела идут не самым лучшим образом – большой самообман. В жизни просто так не появится ни хороший доход, ни миллион денег. Если всё время откладывать что-то на потом, то всегда лишаетесь очередной возможности стать более успешным чем вчера.

Не ищите идеальных решений, действуйте сразу и настойчиво. Если есть уже поставленная цель – действуйте, действуйте сейчас. Это тот самый момент, чтобы сделать очередной шанс к своему успеху.

«Найдётся ли кто-то, кто, бросая целый день дротик,
не попадёт однажды в цель»

Цицерон

Восьмой принцип – Одержимость и решительность

Для того чтобы сделать что-то простое у человека должна быть мотивация, к примеру взять чашку для чая. Люди начинают делать что-то только тогда, когда они на самом деле этого захотят. К примеру: выпить чашечку свежеприготовленного чая, а может стать миллионером? В нашей жизни присутствует очень важная деталь, не все желания ведут к реальным действиям. В итоге, чтобы начать действовать под влиянием желания, оно должно быть достаточно сильным. При этом, чем сильнее хочется получить желаемое, тем активней и решительней действуешь.

Вспомните, как иногда бывает, хочется уехать в отпуск, погреться на пляжах под нежным солнцем и ради всего этого встаёшь каждый день, идёшь на «любимую работу». Всё это делаешь лишь для того, чтобы на одну, всего лишь одну недельку окунуться в атмосферу праздника и беззаботной жизни, в то время, когда всё это можно сделать постоянным. Только таким образом работают мотивация и желания – это знают почти все. А теперь самое интересное, когда целенаправленно фокусируешься на своём желании, то сразу же получаешь огромный прилив сил и энергии. Всегда важно иметь цель и не важно, большая она или маленькая, так

как только цели дают возможность нам двигаться вперёд.

Бывает, что нет абсолютно ни какого желания, что либо делать . Как поступить в этом случае? Всё просто – нужно начать действовать и делать шаг за шагом то, что необходимо для достижения поставленной цели. Всё это делается через всякие, разнообразные не могу и не хочу. Через некоторое время возникает интерес и желание продолжать начатое и как следствие всё закончить и стать победителем. Появится бодрость и энергия превосходящую тут, что была в начале вашего пути. После этого желания начинают толкать вперёд и не позволяют останавливаться. Страстное желание получить то, что очень хочется, помогает добиться успеха. Страстное, неистовое желание – очень могущественная сила, перед ней ни что не сможет устоять. Именно желание даёт человеку энергию и силы для достижения поставленной цели, какой бы не вероятной она бы не казалась. Это происходит потому, что подобные желания, которые называются страстью, дают возможность открыться скрытым резервам, которые есть абсолютно у каждого человека.

Абсолютно никто не знает, на что он способен, какие достижения он может получить. Поэтому можно удивить даже самих себя. Если стараться и действовать на грани возможного. Будете выходить за рамки своих наилучших достижений, то появятся очень большие шансы побить существую-

щие рекорды. Для достижения успеха, всегда нужно выходить за рамки уже существующих достижений, ни когда, ни когда не устанавливайте себе какие-то ограничивающие рамки, ни кто не знает, на что каждый из нас способен на самом деле и какие есть предельные возможности.

В большинстве случаев не хватает энтузиазма, что бы достичь каких либо целей, поэтому отсутствует заинтересованность выкладываться на всю катушку по полной и поэтому в итоге и получают тот самый посредственный результат.

Открою большой секрет, у большинства проблема не в отсутствии необходимой энергии или нужных способностей, а в отсутствии нестерпимого желания и твёрдого, как гранит, намерения достичь нужных, положительных результатов. Они то, как раз и пробуждают внутренние дремлющие силы и возможности.

Только личная страсть, жгучее желание и энтузиазм могут стать тем самым ключом к силе и способностям, которые активизируют волю и после этого буквально появляются сверхспособности. Это даёт возможность стать невероятно энергичным, решительным, сообразительным, настойчивым, быстрым. Идите за своим желанием, пусть страсть достичь нужных целей наполнит каждую клеточку организма. Разожгите в себе этот жаркий, пылающий огонь жизни. Нач-

ните действовать, ведь только так можно достичь любой, абсолютно любой цели, если действительно этого хотите.

«В любом деле важно определить приоритеты.
Иначе второстепенное, хотя и нужное,
отнимет все силы и не даст дойти до главного»
Игорь Васильевич Курчатov

Принцип девятый – концентрация и Энегия

Существует миф, он такой одарённый от природы, поэтому у него так всё отлично и получается. И этот миф очень прочно засел в сознании людей. И поэтому приписывается возможность достижения успеха. В это же время огромное количество гениев и не востребоваанных талантов перебиваются на копеечные доходы. Почему то подобные люди постоянно жалуются: нас не видят, не замечают. Странно, вам так не кажется?

Есть предположение, секрет успеха в энергичности. А есть и те, кто очень инициативен. Такие встречаются люди часто, они всегда чем-то заняты. Достигли они чего-то весомого? Из этого видно, что дело не в таланте и не в энергичности. Поэтому возникает вопрос, почему одним все можно, а другим приходится пользоваться малым.

Есть такая пословица: «За двумя зайцами погонишься, ни одного не поймаешь». Дело в том, что начинают ставить слишком много целей за один раз. В результате толком не добиваются ничего. Это связано с тем, что распыляют свою энергию на много разных дел в разных направлениях, а соответственно ничего и не успевают. Достичь цели можно толь-

ко тогда, когда концентрируешься на одной только поставленной цели. Именно умение концентрироваться на достижении своей цели является ценнейшим навыком успешного человека.

Из этого следует, что бы добиться того, чего хотите, расставьте приоритеты, выберете нужную цель. К примеру, если решили стать миллионером, то эта цель должна быть главной по отношению к другим целям и делам. Теперь всё что вы бы не делали должно быть направлено для создания капитала в один миллион долларов. Это должно продолжаться до тех пор, пока не достигнете своей цели.

Могу предположить, что подобная идея большинству может показаться слишком смелой и дерзкой, так как наша жизнь очень многогранна и требуется делать так, что бы все жизненные сферы были в гармонии между собой. Помимо финансовой сферы есть и семья, и личное здоровье, и много чего ещё. Тут нужно понять и принять, что бы в реальности действительно достичь амбициозных целей, необходимо расставить приоритеты и на некоторое время сосредоточить внимание только на том, чего хочется и требуется достичь больше всего. Как только будет достигнута требуемая цель, то можно будет спокойно переключить всё своё внимание на следующую цель или дело.

Определение и выбор главной цели с последующей концентрацией на её достижении является ключом на пути к успеху.

Как развивают этот данный и необходимый бесценный навык? Это очень хороший вопрос. Разумеется, для получения чего-то достойного требуется приложить много усилий. Именно по этой причине у тех людей, которые не владеют настойчивостью, нет движения вперёд. Они бросаю начатое, и как следствие быстро сдаются. Если проявить больше настойчивости и терпения, то можно справиться со всеми возникающими сложностями и получить желаемый результат.

Люди, которые стали успешными знают, что им не нужно снимать не спелое яблоко, оно само упадёт в руки, когда созреет. Напоминайте это себе сами, когда охватывает зуд поспешности и лихорадка жадности. Развивайте терпение и настойчивость. Чем бы не занимались ни когда не отступайте, пока не получите требуемый результат.

Ошибка многих заключается в том, что начинают что-то делать, не видя конечного результата или цели. А это является путём в никуда. Так можно разбросать и потерять ценные ресурсы такие как: время, деньги, силы. Поэтому, прежде чем за что-то браться, требуется понять, а получите ли то,

что хочется? Как только определились – действуйте решительно, настойчиво, не оглядывайтесь, не сомневайтесь. Самое важное – не бросать начатое, пока не доделали то, что запланировали до конца.

Почему это важно? Дело в том, что если отступать каждый раз это приводит к ослаблению своей решительности. В результате чего человек перестаёт верить в то, что сможет достичь желаемого. Поэтому не стоит идти на поводу своей слабости.

Что нужно для себя усвоить?

- делать одно дело за один раз
- сконцентрироваться на его выполнении
- делать спокойно, размеренно, без суеты и спешки
- браться за новое дело тогда, когда предыдущее будет завершено

В современном мире бытует мнение, что надо быть многозадачным человеком, то есть делать сразу несколько дел. Есть люди, которые считают, что если за одну минуту сделали сразу много дел, тем они становятся более эффективными. Всё это не так безобидно как кажется. Когда сразу решаешь много задач, то ослабляешь свою силу воли. Всё это проявляется в усталости, повышенной раздражённости и ощущения опустошённости внутри себя. Важна эффективность каждого дела, а не количества дел, которые делаются одно-

временно одним человеком. Не отвлекайтесь от дел, которые делаете здесь и сейчас. Даже простые дела лучше делать с полной концентрацией. Только таким образом можно развивать и тренировать навык концентрации. Ещё очень важно контролировать то, что говоришь, свою речь. Нужно привыкнуть слушать то, что говорит собеседник и не отвлекаться в этот момент на свои мысли.

Каждый день делайте то, что требуется для достижения поставленной цели, стремитесь к эффективности каждого действия, так как один успех ведёт к другому успеху. Поэтому каждый день становится продуктивным, как следствие всегда можно добиться желаемого.

«Наша суть отражается в наших повторяющихся действиях.

Отсюда совершенство есть не действие, а привычка»

Аристотель

Десятый принцип – привычки нашей жизни

Очень многие слышали или знают поговорку: «Привычка вторая натура». Чем старше становится человек, тем больше у него разных привычек. У всех у нас есть определённые привычные действия, эмоции, мысли. Постоянно ходим в одни и те же магазины, используем одни и те же маршруты, едим одну и ту же еду. Почти всегда одинаково проводим свои выходные и куда же без салата «Оливье» к новогоднему столу. Поэтому результаты такой жизни (существования) в лучшем случае находятся на одном и том же уровне. А бывают случаи, что происходит всё чаще и чаще, в течение времени всё начинает стремиться к упадку, что в итоге и происходит – упадок всего. После этого все дружно начинают искать – кто виноват, что теперь делать. Виновные находятся сразу – *это все кроме Я.*

Подобная ситуация происходит потому, что взрослея человек всё меньше и меньше начинает уделять своё внимание своему личному развитию и прогрессу, становится рабом своих плохих привычек. Когда приняли решение достичь своей конкретно поставленной цели, следует начать избавляться от вредных привычек и взять направление на развитие полезных привычек.

В реальности, при нужном желании, можно избавиться от абсолютно любой привычки, какой бы сильной она не была бы. **Как это происходит?**

Любая привычка, даже очень сильная, живёт только тогда, когда её кормят. Еду, эта штука получает тогда, когда повторяете привычную мысль, действия, эмоции. Как только с помощью силы воли начинают действовать в противоположную сторону, то та самая вредная привычка начинает терять свою энергию, со временем ослабевает.

Когда человек решает избавиться от вредных привычек, значит это должно быть насовсем и навсегда. Те люди, кто курил, знают, что всего лишь одна сигаретка в день – является самообманом. Тут нужно понимать, либо делаешь, либо не делаешь. По другому этот результат не возможно получить.

Для избавления от плохих и ненужных привычек достаточно знать только следующее:

- принять твёрдое и непоколебимое решение тут же делать то, что противоречит привычке, которую требуется устранить. Делать нужно не то к чему привыкли, а то, что решили делать. И делать то, что решили постоянно.
- требуется проявление настойчивости и терпения. Счи-

тается – привычка формируется в течение двадцати одного дня постоянно и не прерывно. Форсировать подобные процессы, перенапрягаться на старте – пустое занятие, быстрее всё равно не получится. В итоге может ничего не получиться, а как следствие может появиться и комплекс неудачника из серии – всё равно у меня ничего не получится. Поэтому, если уж решили, то идти следует до конца, до достижения поставленной цели, не сдавайтесь, не ослабляйте свою концентрацию, даже если станет тяжело.

Когда только в начале пути, только самые первые шаги даются тяжело. Далее становится проще, так как начинает вырисовываться картина, как и чего, следует достигать и делать. Кто делает, всегда получает помощь в тот момент, когда она нужнее всего.

«Сильнее всех – владеющей собой»
Сенека

Одиннадцатый принцип – контроль над собой

Представьте себе жизненную ситуацию:

Как обычно приходите к себе на работу, отличный день, хорошая погода. Ува предвкушение отличного вечера с огромными планами. Неожиданно приглашают в отдел кадров. Вам предлагают ознакомиться с приказом об увольнении. А в мыслях – этого не может быть, так ещё и оповещение с банка – нужно срочно погасить за должность по денежным обязательствам. Если их не погасить, можно потерять своё имущество. Потом очередной звонок, а там любимая беременная жена. Она в панике, так как банковские служащие тоже её оповестили. И тут осознаёте: нет работы, нет денежных средств, а в мыслях всегда было – всегда успею подкопить. Реальной помощи ожидать не приходится.

Кто готов к подобным событиям? Какой запасной вариант? Есть план действий на подобный случай? Об этом мало кто задумывается и только по одной причине – многие привыкли жить одним днём, не создавая своего будущего, не изучая финансовую грамотность. И именно поэтому делают очень серьёзные ошибки и оказываются на краю бездны.

Что – бы не попадать в подобные ситуации, выходить по-

бедителем, нужно понимать следующее:

А) большинством людей движет банальная алчность, жадность. Ведь деньги в итоге дают большую власть. Это настоящая проверка, многие теряют свою голову и начинают считать себя всемогущими, как боги. Многие из-за этого пьянеют от больших денег, теряют здравый смысл, чувство реальности и в итоге остаются ни с чем.

Б) все свои деньги и сбережения никогда нельзя вкладывать в создаваемый бизнес, так как можно переоценить свои силы и возможности. Не придавать значению важным моментам и деталям. А как следствие может привести к разрушительным последствиям. Поэтому нужно развивать рациональное и критическое мышление. Эта способность даёт возможность трезво оценивать ситуацию, которая складывается. Даёт возможность принимать правильные, продуманные решения.

Есть одна вещь, с помощью которой можно решить очень многие возникающие проблемы и вопросы – *умение контролировать себя*. Только контролируя себя можно контролировать всех и всё.

Контролировать себя дело привычки – это как управлять автомобилем. Водитель всегда должен контролировать ситуацию.

Всегда, когда появляется чувство раздражения, требуется проявить всю свою волю и терпение, на которые способны, для избегания этого разрушительного эмоционального воздействия.

Одна важная деталь, помните, с чего мы начинали? Отсутствие запасного плана действий. Если такого нет, то срочно нужно заняться его подготовкой. Как говорится в русской пословице: «Готовь сани летом, а телегу зимой». Думать о себе и о своей семье нужно заранее.

Если есть желание ввязаться во что-то новое, есть смысл хорошо всё обдумать. Затем подумать ещё раз. Найдите всю возможную информацию, взвесьте все за и против.

Есть люди, которые считают, что они знают достаточно и как следствие ослабляют свою бдительность, становятся простой добычей для разнообразных не чистых на руку людей. На наше счастье есть возможность учиться на ошибках других людей.

Очень важным является то, что ничего не надо начинать до тех пор, пока не поймёте правила игры.

«Железо ржавеет, не находя себе применение
Стоячая вода гниёт или на холоде замерзает

А ум человека не находя себе применения чахнет»
Леонардо Да Винчи

Принцип двенадцатый – развитие себя, как личности

Как известно, для достижения успеха нужен наставник, который уже добился нужных целей. Это могут быть: тренеры, преподаватели, и другие разнообразные специалисты. Тем не менее, как показывает жизненная практика, зачастую одного наставника не достаточно, так как он не всегда может охватить все то, что требуется для продвижения к поставленной цели. Если наблюдать за успешными людьми, то всегда можно научиться чему-то новому.

Очень важный момент, наставник – это не нянька, не надсмотрщик. Наставник только показывает возможные правильные направления, показывает пример, как и что можно сделать. А вот принимать решение и действовать это уже выбор человека, который хочет чего-то добиться. Ни один наставник не предназначен для выполнения вашей работы.

Развитие и движение в ту или иную сторону не происходит само по себе, это задача и ответственность самого человека. Можно стать кем хочешь в любое время жизни, нужно принять только соответствующее решение и начать двигаться к поставленной цели.

Только сам человек всегда формирует своё мышление и как следствие свою личность.

Сила воли

По непонятным причинам считается, что сила воли у кого-то развита сильнее, а у кого-то слабее. Отличие лишь в том, что люди, которые достигают своей цели, умеют пользоваться своей силой воли, а другие нет. Силу воли можно развить, для этого потребуется:

- делать абсолютно любую работу самым тщательным образом
- требуется максимальное внимание и сосредоточенность при выполнении работы, задания, поручения. Доводить всё до конца.
- два раза в неделю делайте одно дело, которое на ваше усмотрение будет казаться трудным и неприятным

Всё это помогает развить способность силы воли и воспользоваться ей в тот момент, когда это требуется. Чем чаще человек пользуется своей силой воли, тем крепче она становится. Если постоянно заниматься этим вопросом, то уже через 3 – 4 недели возникнет ощущение уверенности в себе и понимание, что если возьмётесь за дело, то обязательно всё получится. Воля может стать очень твёрдой, если к это-

му стремиться.

Инициатива

Следующим важным качеством является инициатива. Не недостаток этого качества выливается в то, что люди не достигают и отказываются от задуманного. Такие люди всегда ждут: указаний сверху, волшебных пинков, советов. При этом это могут быть очень умные и талантливые люди. А так как им не хватает инициативы, они прозябают в нищете.

Периодически можно наблюдать следующую ситуацию:

Талантливые люди не могут успешно двигаться по карьерной лестнице, в то время как менее грамотные продвигаются успешно вверх. Про подобных карьеристов говорят многое: наглые, пробивные, постоянно сопутствует удача. А по факту просто умение действовать в своих интересах и именно это позволяет им достигать больших успехов по сравнению с их без инициативных коллег.

В нашей жизни абсолютно ничего просто так не достаётся. Надо быть наивным, что бы мыслить, что успеха достигают только те люди, которым везёт. Только тот, кто свою жизненную энергию не тратит в пустую, тот и получает результат в

виде успеха. Нужно помнить и понимать, только сам человек ответственен за свой успех в жизни. Его не надо ждать, не нужно рассчитывать на других, на удачу или везение. Научитесь быть инициативным и рассчитывать только на себя.

Образование, интеллект ни имеют ничего общего с успехом в реальной жизни. Для того, что бы получать миллионы, совершенно не требуется *IQ* 140 или быть нобелевским лауреатом.

Что это значит? Что бы был успех, нужно многое познать и многому научиться. Просто пройти по информационному потоку будет не достаточно. Нужно из него выделить только полезную информацию. После полученную информацию нужно перевести из серии – я про это слышал, на – я это применяю и использую в своей жизни.

«Мечтам и годам нет возврата»
Александр Сергеевич Пушкин

Есть очень большая ошибка, люди, которые начали применять принципы успеха, доходят до первой поставленной цели и на этом останавливаются. Так как эта единственная цель и была пределом их мечты. Как это получается?

К примеру, человек говорит, что хочет быть миллионе-

ром, а по факту, как только вылез из долгов, сразу успокаивается и ни чего не продолжает делать. Всё со стороны движется само по себе в нужную сторону, а вот стойкие правила нужных правильных привычек как таковых ещё не приобрели. Проходит время и всё начинается по предыдущему кругу жизни, то есть вернулись туда, откуда пришли. А после приходит удивление, что всё выше описанное не работает, они так и не добились нужного успеха. Можно говорить многое, однако если не верить в то, что это заслуживаете, то и ничего из достойного получить не сможете.

Когда человек богат, успешен, он чётко знает и понимает, что именно он всё это и создал. А когда у человека мышление неудачника, то он во всём винит кого угодно, но не себя: так сложилась жизнь, меня преследуют неудачи, мне ни как не везёт, у меня нет нужных способностей и талантов. А ещё, вишенка на торте – все вокруг виноваты в его неудачах и то, что именно они сделали его таким, каким он стал.

Виновные находятся быстро, особенно когда приходит время сорока пяти лет, это и правительство, и учителя, в некоторых случаях родители, муж, жена, дети, начальники на любимой работе.

Нужно признаться – наши родственники и родители, очень часто вставляют палки в колёса, по принципу не жи-

ли богато, нечего и начинать, а такой подход к жизни приводит только к нищете, от которой нужно уходить.

Очень часто люди с мышление неудачника не признают-ся себе в том, что ленивый, не расторопный, бес инициатив-ный. Они выбирают развлечения, сдаются и не делают то, что требуется для достижения поставленной своей цели, хотя до нужных результатов остаётся совсем мало шагов. Очень лю-бят жаловаться и ныть, что всё плохо и при этом ничего не делают, для поиска решения вопросов. Особенно красиво звучит – я знаю, что надо делать, просто не делаю этого. Да и вообще ничего не делаю из того, что нужно, что бы достичь успеха.

Кто ни будь, обращал внимание на то, что успешные люди очень похожи на нас самих. Они живут вместе с нами на пла-нете Земля, в таких же городах, биологически похожи, да и времени так же двадцать четыре часа в сутки и по двенадцать месяцев в году. Они так же спят и отдыхают, как и остальные, так как требуется восстанавливать свои силы. Едят, для пе-ремещения по земле используют автомобили, самолёты, по-езда. Как все люди используют средства связи. Все люди так делают, успешные люди – это не роботизированные системы. Все успешные люди такие же, как и те, кто их окружает. **Ка-кова же причина подобного успеха? В чём основное отличие успешного человека от неудачника? Все они**

верят в то, что могут сделать то, что требуется, верят в себя и в свои силы решительно и непоколебимо. По этой причине такие люди ставят большие цели и делают великие дела. Они прекрасно знают, как правильно и грамотно использовать свои ресурсы. Эти люди умеют не тратить свои силы впустую. Они всё направляют на достижение поставленных целей, не ждут быстрых результатов.

Вокруг человека, который к чему-то стремиться, будет однозначно толпа людей из критиков и праздно шатающихся по сторонам. На таких людей не стоит обращать внимание, произвести на них впечатление и ни в коме случае не доказывайте им ни чего. В данном случае будет только правильным один вариант действий – направить всю свою энергию на достижение своей поставленной цели.

Не нужно недооценивать свои возможности, да и переоценивать возможности других так же не стоит. Все сделаны из того же материала, что и все самые успешные люди Земли, которые на ней когда либо жили. Все обладают большими потенциалами, способностями, талантами. Вы не обычный человек, обычные люди не читают подобных книг. Начните действовать прямо сейчас, применяя принципы, которые описаны в данной книге. Смело делайте шаги к своей цели и всем сердцем верьте в себя. Заявите миру о том, что *вы достойны получить большего*, и мир даст своё согласие.

Во вселенной, которая нас окружает, есть всё, о чём мы можем только мечтать. И каждый человек является частью этой большой, могущественной вселенной. У неё точно может найтись абсолютно всё то, что можете захотеть.

Когда начинают работать эти принципы?

Правило 21/40/90

21 день чтобы выработать привычку

40 дней чтобы закрепить новую привычку

90 дней чтобы превратить привычку в образ жизни

«Плох тот солдат, который не мечтает стать генералом»

Александр Суворов

Глава 2. Работа в найме или бизнес, что на самом деле лучше выбрать?

Работа в найме и бизнес – эти два направления по заработку денег существуют с давних пор. Мало кто осознаёт, что бизнес – это такая же работа, вот только она направлена на создание команды для бизнеса (бизнес команды), которая в свою очередь будет выполнять ту самую работу, связанную с наёмным трудом.

Работа в найме

Что такое работа в найме, знают абсолютное большинство людей. Данный вид деятельности прививают нам со школьной скамьи и в других учебных заведениях, в том числе и наше окружение: родители, родственники, друзья и товарищи. И мало кто из них задумывается или подсказывает, что есть другие возможности заработать достаточное количество денег и при этом стать успешным, богатым, обеспеченным во всём человеком и иметь много свободного времени для реализации своих идей и поставленных целей.

Вспомните, что говорили вам преподаватели, когда вы учились на какую либо специальность. В большинстве случаях говорят следующее: ваша специальность востребована, за вашу работу будут хорошо и достойно платить, когда вы пойдёте работать куда-то...

А умалчивают все они о том, что *за нас в этом случае будут решать чего мы достойны, а чего нет.*

А теперь признайтесь себе, вы на самом деле довольны тем, что получаете от своей работы?

Какая у Вас есть на самом деле стабильность?

Что Вы можете на эту стабильность на самом деле себе позволить из тех благ, что есть в наше время.

У вас достаточно денег, что бы жить в достатке и не эконо-

номить на покупках?

Проходя мимо дорогих магазинов, бутиков, машин, какое у вас на самом деле возникает чувство? Если желание обладать дорогими вещами, значит у вас всё нормально. А если возникает дискомфорт, зависть, раздражение и другие отрицательные чувства, это говорит о том, что вам привили чужие мысли, чужое восприятие мира, которое всегда говорит вам, что вы этого не достойны. Данные мысли не ваши они чужие, любой человек с рождения имеет полное право стать богатым и обеспеченным.

Совершая разнообразные покупки, в том числе и дорогие, вы не берёте кредиты, которые рекламируют со всех сторон со смыслом: «**ВОЗЬМИ КРЕДИТ И ЖИЗНЬ УДАЛАСЬ**», а у меня сразу возникает вопрос, а удалась у кого?

И самое важное, почему в наших учебных заведениях учат работать только на кого то, а не на себя, создавая шаг за шагом своё собственное дело и строя бизнес. Почему они умалчивают об этих возможностях? Я думаю, тут ответ прост: «Должен быть класс людей, прослойка общества, которая должна обеспечивать разными благами тех, кто оказался более смелым и не позволил привить себе чужие мысли и стереотипы»

Общаясь с разными людьми, которые работают в найме, которым интересно увеличить свои доходы, я задаю вопрос: «Что вы на самом деле сделали, чтобы зарабатывать больше денег, которых вам не хватает для успешной жизни».

Ответы бывают самые разные и эти ответы можно смело объединить в большинстве случаев в несколько основных фраз:

– да в принципе и ничего, мне проще помечтать о деньгах, богатстве, успехе...

– мне говорят, что это не моё..., а почему вы разрешаете решать за вас, как вам жить и что делать

– я боюсь...

– это надо снова чему-то учиться...

А когда спрашиваешь, а что вы готовы на самом деле сделать, чтобы зарабатывать больше? И тут у многих в глаза огонёк потухает...

Бизнес

Как и работа по найму, бизнес существует с того момента, как появилась потребность обмениваться разнообразными ценностями и товарами у людей. В бизнесе выделяются два направления деятельности:

– произвёл – продал

– купил – перепродал

И то и другое является коммерческой деятельностью. Традиционный бизнес уверенно шагал по странам мира до тех пор, пока не появилось его ответвление, которое на данный момент называется сетевым бизнесом, сетевым маркетингом (млм), а 27 ноября 2018 года появился младший брат бизнеса – самозанятый.

Традиционный бизнес

Традиционный бизнес – данный вид коммерческой деятельности существует с древних времён. Абсолютно любой бизнес – это работа. Вот только от работы по найму, заключается в том, что человек создаёт себе команду для выполнения разнообразной работы и от той фактической работы, которую выполнила его команда сотрудников, он получает доход.

К традиционному виду бизнеса относятся: промышленность тяжёлая и лёгкая, разнообразные виды производства, фермерские хозяйства, колхозы, совхозы, торговые центры и кооперативы. Данные формы традиционного бизнеса можно перечислять ещё очень долго.

Принцип данного вида деятельности заключается в следующем: произведённые товары (услуги) реализуются на рынке другим «чужим» людям или компаниям. Конечный по-

требитель, человек который приобрёл продукт или услугу, для личного пользования, не имеет возможности в дальнейшем получать доход от продвижения этой продукции на рынке.

Сетевой бизнес – сетевой маркетинг

Сетевой бизнес – сетевой маркетинг (млм) появился относительно недавно, он является неотъемлемой частью традиционного бизнеса. В 1934 году появилась первая американская компания, которая производила свои продажи методом сетевого маркетинга, *California Vitamins Inc.*

Далее в 1959 году была создана корпорация *AmWay*. В 70-ых годах млм начал успешно шагать по миру, завоёвывая всё больше и больше стран и поклонников данного вида деятельности. К концу двадцатого века объём товарооборота рынка MLM составил более 100 миллиардов долларов в год.

Учитывая успех данного направления деятельности, традиционный бизнес стал использовать инструменты млм. Таким образом, стали появляться сетевые компании в сферах продаж и услуг. Вы ещё в этом сомневаетесь??? Хорошо, давайте вспомним:

- вы интернетом пользуетесь?
- а сотовой связью?
- что такое франшизы знаете?

– а что такое партнёрские программы? Они есть у каждого интернет магазина разнообразных товаров или услуг.

– вы наверняка были или слышали про: Макдональдс (Вкусно и Точка), Бургер Кинг, KFC, Адидас, Найк, Рибок...

Продолжать можно долго – это всё сетевые компании традиционного бизнеса, которые строят сети точек фирменных продаж, используя инструменты и возможности сетевого маркетинга для увеличения количества постоянных потребителей, которые знают ценность данной продукции, услуги и готовы постоянно всем этим пользоваться, тратить на всё это деньги.

Вот только конечный потребитель, человек который купил продукцию, не может себе заработать денег, используя данный продукт и маркетинг план компании в отличие от компаний сетевого маркетинга. *Так в чём же отличие?*

В сетевом маркетинге производимая продукция реализуется в сеть своих дистрибьюторов – партнёров, постоянных потребителей, которая стабильно и постоянно растёт. Каждый человек этой сети знает, что используя данную продукцию и маркетинг план компании, у него есть возможность заработать денег, приглашая окружающих его людей к совместному, взаимовыгодному партнёрству, где абсолютно у каждого есть равные шансы на получение стабильного, вы-

сокого денежного дохода, *что невозможно сделать в компаниях традиционного бизнеса.*

Сколько можно заработать в сетевом маркетинге?

У человека, который состоялся в сетевом маркетинге, есть команда партнёров, постоянных потребителей. Данная команда самостоятельная, активно развивается и постоянно растёт. Каждый член этой команды знает, какие у него есть возможности и то, что его доход ничем не ограничен, чем больше сделал фактической работы, тем больше и заработал.

Как правило, такие команды состоят из 340 активных партнёров и потребителей. В среднем каждый член команды в месяц делает закупку или товарооборот на 100\$ – эта сумма подтверждена десятилетиями существования MLM. И так:

$$340 * 100 = 34\ 000\$$$

На 2021 год **средняя стоимость** 1\$ в России составляет 75 рублей.

$$34\ 000\$ * 75 = 2\ 550\ 000 \text{ рублей.}$$

Вознаграждение человека с такой структурой, в зависимости от финансового плана компании, с которой он сотрудни-

чает, в среднем 35%, может быть, как и больше, так и меньше, но незначительно.

$$2\,550\,000 * 0,35 = 892\,500 \text{ рублей}$$

Далее вычитаем подоходный налог, в среднем 13%, $892\,500 * 0,13 = 116\,025$ рублей, $892\,500 - 116\,025 = 776\,475$ рублей чистой прибыли (актуально для РФ на 2021 год).

Вот такую сумму денег, **776 475 рублей чистой прибыли**, можно получать в млм за месяц, при этом, не тратя большого количества времени на управление командой.

Сколько нужно денег, чтобы начать работать в партнёрстве с сетевой компанией MLM сферы деятельности?

Для старта не потребуется, каких либо колоссальных капиталовложений, всё очень доступно. Как правило, начинать можно от 150\$, но более подробно нужно смотреть маркетинг план компании, с которой вы планируете сотрудничать.

В млм сфере продукция покупается в основном для своего личного потребления, а не для перепродажи и соответственно рисков потери капиталов тут **НЕТ**.

МЛМ финансовая пирамида?

Иногда сетевой маркетинг называют пирамидой, тут надо понимать, что любой бизнес проект, состоявшийся бизнес, предприятие и даже государство представляет собой пирамиду и имеет припирамидоидальную структуру управления и перераспределения денежных потоков. Не следует путать с финансовыми пирамидами, в таких пирамидах **НЕТ И НЕБУДЕТ ПРОДУКЦИИ**.

Как выбрать компанию и продукцию

В наше время создать источник дохода не является сложной задачей. Для старта нужно выбрать следующее:

- продукцию
- компанию, с которой будете сотрудничать
- вид деятельности, который будете развивать и продвигать

Как выбрать продукцию?

Тут всё очень просто. Надо выбирать такую продукцию, которой вы будете пользоваться сами. И то, как будете долго пользоваться данной продукцией. И уже из этого будет понятно, как с ней работать, как развивать и продвигать дан-

ное направление. Очень важными факторами является следующее:

- 1) Качество продукции
- 2) Продукция должна быть от производителя

Какой вид направления выбрать для продвижения товаров или услуг?

В наше время есть несколько способов, как можно продвигать на рынке товары или услуги и они самые распространённые, к ним относятся

- партнёрские программы (партнёрки)
- франшизы
- сетевое построение бизнеса

Партнёрские программы

Это все хорошо и замечательно, возможный доход от них 3 – 7%, это очень мало. Подходит для тех, у кого уже есть развитые ресурсы, есть потребность расширить предложение для своих потребителей. У партнёрок есть "минус" – они не очень стабильны.

Франшизы

Это готовый бизнес под ключ, который стоит денег, больших денег. Он доступен для тех людей, у которых эти деньги есть. К бизнесу по франшизам можно отнести следующие компании:

Макдональдс

Шоколадница

Burger King

магазины одежды – Reebok, Adidas, Nike и т.д.

Сетевое построение бизнеса

Данное направление делится на два вида:

а) Сетевые магазины, аптеки, заправочные комплексы и т.п.

б) Сетевые компании

Что касается первого вида, он подходит для людей, у которых есть большие деньги. Которые могут себе позволить построить какие либо помещения или арендовать большие площади.

Касаемо второго вида, это компании, которые позволяют

обычному человеку с не большими доходами создать свой источник дохода, в дальнейшем который может перерасти в крупный бизнес. Он может быть очень солидным и не требовать каких либо специальных навыков, образования, ограничения по возрасту. Здесь необходимо желание обучаться новому и усердие. Что даёт возможность создать бизнес успешным и стабильно развивающимся. Исходя из этого, что требуется для построения сетевого бизнеса:

- сотрудничать с компанией производителем
- обучаться новому направлению
- иметь желание, стремление получать стабильный и постоянно растущий доход

Как выбрать компанию для, того чтобы создать себе источник дохода?

На современном рынке сетевых компаний большое количество. На что следует обратить внимание?

Компания должна быть непосредственным производителем, так как только производители стараются активно развиваться на рынке и, как правило, с рынка быстро не уходят.

Востребованность продукции на рынке. Финансовый план компании, по нему партнёры получают вознаграждение (доход, деньги) за факт выполненной работы. Минимальные вложения для старта своего дела.

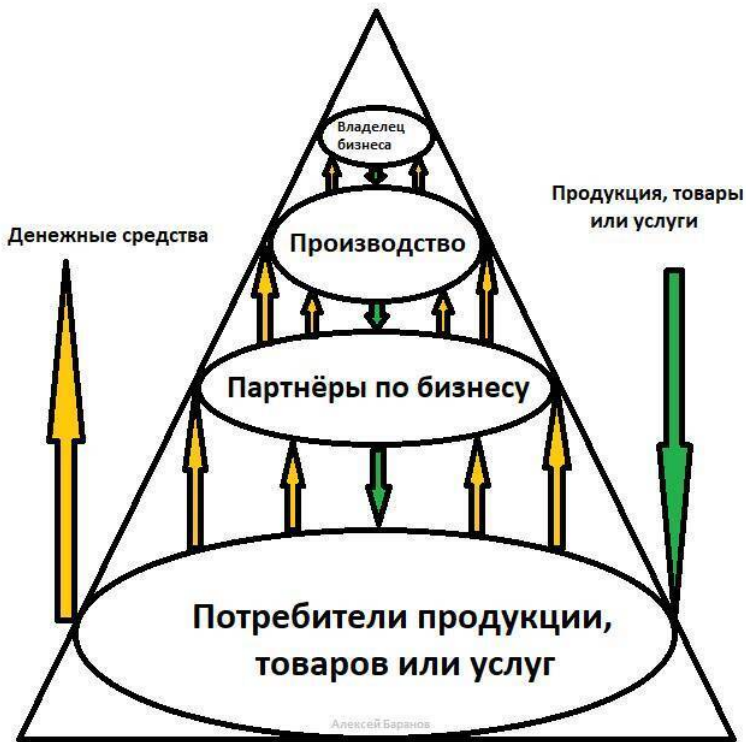
Пирамиды

Самая устойчивая геометрическая фигура – пирамида. Про пирамиды знают многие. Они фигурируют, как в путеводителях для отдыха, так и в сферах работы, жизни и бизнесе. Если про пирамиды в туристических местах более или менее понятно. А что тогда делать, когда вопрос касается бизнеса и финансов.

В процессе своего развития любой бизнес в итоге начинает приобретать геометрическую форму пирамиды. Так как понять, какая перед вами пирамида: бизнес пирамида или пирамида финансового сектора.

Пирамиды бизнеса

Любой бизнес, который стал успешно работать, в итоге принимает вид фигуры – пирамида.



В данном случае видим, есть владелец производства, производство, которое что-то изготавливает, есть партнёры по бизнесу и соответственно конечные потребители.

Партнёрами по бизнесу могут выступать, как поставщики исходного сырья, так и те компании, организации, которые

готовый продукт представляют конечному потребителю.

В основании данной фигуры находятся потребители, их количество должно быть значительно больше, чем предложенной аналогичной продукции. Если данное условие не будет соблюдаться, то устойчивого развития бизнеса не будет.

Схема движения ресурсов следующая, вниз к потребителям от производителя передаётся продукция, товары, услуги, в которые вложены денежные средства, а в конце пути от потребителя к производителю поднимаются денежные средства, тем самым замыкается кругооборот денежных средств и система становится стабильной.

По такой схеме работает любой бизнес (традиционный, сетевой, сетевой маркетинг) и сфера продаж. Такая же схема работает и на предприятиях, только в овалах будут соответствующие рабочие специалисты.

Финансовые пирамиды

В мире существуют только две финансовые пирамиды, которые всегда будут узаконены это:

– всё что связано с государство образующими институтами

– всё что связано с банковской сферой

Почему это так? У всех этих структур есть активы, которые можно не только увидеть глазами, но и потрогать руками.

Есть умельцы, которые создают финансовые организации, работающие только на владельца компании и то в основном это подставные лица. Многим известна такая фирма как «МММ», которая работала в 90-х годах прошлого века. Подобные компании появляются и сейчас. Правда, они стараются замаскироваться под законопослушные проекты.

К подобным пирамидам в сфере финансов можно отнести следующие проекты:

- все те, кто предлагает заработать, вложив копейки и при этом обещая большие проценты
- все игры с выводом денег, к ним относятся и разнообразные казино
- есть проекты, которые маскируются под компании МЛМ сферы, сферы сетевой индустрии, сетевого маркетинга.



Как это дело работает? Создается легенда, в которую поверят многие люди. Далее эта легенда начинает рекламироваться, тем самым создавая поток вкладчиков или игроков. В течение некоторого времени люди, которые вложили деньги в подобные компании, получают свои проценты. Эти проценты выплачиваются им из денег новых пришедших вклад-

чиков. Как только приток новых людей уменьшается, расходы на выплату дивидендов становятся ощутимыми, компания тут же разваливается. А так как у владельца данной фирмы, да и у самой фирмы нет ни каких активов, то вернуть что-то людям не представляется возможным.

Основным признаком, что перед вами пирамида из сферы финансов – у этой компании *нет и не будет продукции, нет активов*.

«Вам знакомо выражение
«Выше головы не прыгнешь»?
Это заблуждение. Человек может всё»
Никола Тесла

Глава 3. Секреты успеха

Самое лучшее в жизни – это умение воплощать свои мечты в жизнь. Все мечты можно воплотить в жизнь, используя секретную формулу успеха, которая состоит из трёх слагаемых:

Мышление 40% + Окружение 40% + Знания и умения 20% = 100%

Мышление

Мышление в жизни является основным фундаментом успеха, во взрослой жизни наше мышление занимает первое место, хотя это было не всегда так. Когда мы все являлись детьми, у нас не было своего мышления, так как мы не знали, как устроен мир, что плохо, а что хорошо. Наше мышление складывалось из того, что нам рассказывали наши родственники, учителя, преподаватели, друзья, то есть наше окружение. Все они доказывали нам, что именно их мышление и их подход к жизни является правильным и истинным, как следствие пытались сделать так, что бы мы мыслили так же. В результате у большинства людей складывается ложное мышление, которое им привили окружающие их люди. Они начинают считать, что именно это мышление и есть их родное, что они так и мыслят. Хотя из этого правила есть и исключения.

Пожив некоторое время взрослой, самостоятельной жизнью, очень маленькое количество людей начинают осознавать, что денег и свободного времени катастрофически не хватает и нужно, что-то делать, выходить из этой катастрофической ситуации.

Они начинают изучать окружающий мир разными доступ-

ными способами, начинают видеть, что жить можно значительно лучше, что есть возможности зарабатывать больше денег, чем обычно предлагают и при этом будет свободное время для себя и окружающих.

Изучив новые полученные знания об окружающем их мире, к ним приходит понимание, что они делают что-то не так с самого детства. Как следствие начинается процесс поиска правды жизни, поиска лучшей жизни.

В процессе этих поисков начинаю изучать разнообразную литературу и посещать семинары, где показывают, как можно увидеть возможности и как их можно реализовать. В процессе таких обучений меняется не только подход к жизни, но и само мышление, а следом меняется и окружение.

Для того, что бы достичь хороших денежных доходов следует изменить своё мышление. Для сравнения, что и как думают преподаватели в учебных заведениях и те люди, которые закончили учебные заведения и создали своё собственное дело, начав работать на себя и стали зарабатывать хорошие деньги и жить так, как хочется. Разница в мышлении будет очевидна. Преподаватель будет мыслить о том, как обучить человека, а не о том, как заработать деньги в нужном количестве, а кто стал работать на себя, будет мыслить о том, как можно ещё больше увеличить свои доходы и при этом

затратить минимальное количество времени на работу по заработку денег.

Успешные люди стремятся сделать так, чтобы работали не они, а работали деньги на них, то есть деньги, должны делать деньги при минимальном участии человека и именно поэтому у богатых и успешных людей есть всегда свободное время для реализации своих планов на жизнь.

Успех, для каждого человека он свой, тем не менее, чтобы сделать жизнь успешной – нужны деньги, а для этого нужно поработать над мышлением. Своё мышление всегда и в любом возрасте можно поменять на то, которое требуется для достижения поставленных целей.

Самой основной задачей является создать новое денежное мышление. Как понять, что вас что-то ограничивает? Есть несколько отрицательных атрибутов в нашей жизни и если вы их у себя наблюдаете, то от них нужно срочно избавляться:

- бесконечный каждодневный стресс, от которого иногда ещё и болеете
- все дни одного серого цвета и нет надежды, что завтра будет лучше, чем вчера
- постоянная жизнь в долг или в кредит, когда денег постоянно не хватает. Всё занимаете, занимаете и занимаете,

берёте один кредит за другим. А кредиты наши СМИ всё рекламируют и рекламируют, типа возьми кредит и твоя жизнь удалась – это полная *ложь!!! Кредиты имеют свойство разорять*. В результате чего человек скатывается в полную нищету и ни кто не стремится ему помочь.

– стремление делать всё только самому. Многие удивятся, а почему это плохо? Дело в том, что на себя можно взвалить непосильную ношу, под которой очень трудно дышать, не на кого опереться. А без дополнительной опоры можно элементарно в любой момент сломаться.

Вы у себя встретили такие атрибуты жизни? Если да, то нужно что-то срочно менять. Подобная простая самодиагностика позволяет разобраться в себе и подскажет, что пора меняться.

В современной повседневной рутине думать о качестве жизни не когда, и в этом кроется основная опасность. Рутинa имеет свойство затягивать, и глазом не успеете моргнуть, как жизнь закончится. Нет лучшего момента в жизни чем сегодня. Что бы жизнь изменить в лучшую сторону.

Есть красивая фраза: «*Жить как король*», она и отражает суть нужного мышления.

Есть шесть основных шагов к мышлению миллио-

нера:

1) Генеральная уборка негативных блоков и убеждений по отношению к деньгам, к ним относятся следующие чувства: вину и обиду на деньги, справедливость в жизни, страхи и ограничения связанные с деньгами, границы дозволенного по отношению к деньгам и повышаем возможности.

2) Начинаем заниматься формированием новых привычек и убеждений миллионеров: изобилие, как стиль жизни, повышаем уровень ответственности и осознанности перед собой, интегрируем несколько десятков полезных убеждений богатых и успешных людей, встраиваем основную привычку, которая поможет изменить жизнь.

3) Начинаем изучать финансовую грамотность и законы денежных средств: десять законов денег, с ними придётся считаться, азы финансовой грамотности, создаём финансовую дисциплину, инвестирование и преумножение денежных капиталов, как план к финансовой свободе.

4) Определение, создание главной цели: найти главное дело в своей жизни, предназначение и страсть – как мы это всё видим, сильные и слабые стороны и что с эти делать, правильная постановка и достижение целей, стать экспертом в своём деле.

5) Одна карта из многих на миллион долларов: выбор ниши и продукта, продажи и маркетинг в нашем мире, стратегический план действий, создание сильной команды, грамотное использование технологий и ресурсов.

б) Активация богатства: наставник (их может быть много – разные люди из разных сфер деятельности), среда и окружение, мотивация и самомотивация, тайм-менеджмент, действия.

Вселенная и окружающий нас мир любит только тех, кто действует и поэтому помогает им.

В начале этой главы, я писал о том, что наше мышление изменяется с возрастом. Это связано со многими факторами и среди них основательно выделяется такой фактор, как *энтузиазм*. **Как он работает?**

Вспомните своё прошлое и задайте себе вопрос: «Были ли у вас такие желания, что невозможно было усидеть на месте»? Когда стремление осуществить что-либо столь велико, что возникала необходимость, действовать прямо сейчас и немедленно. Абсолютно уверен, что подобное состояние было у всех. Такое состояние можно изобразить в виде градусника. Назовём его градусник энтузиазма.

ГРАДУСНИК ЭНТУЗИАЗМА

Точка энтузиазма.
Преданность своим желаниям

15-25 лет



видеос фото, открытый источник



В районе возраста пятнадцати лет мы начинаем осознавать, что мы мыслим самостоятельно. Так что же происходит в этом возрасте? Начиная с этого возраста, мы все находимся в точке энтузиазма. Это говорит о том, что мы помним о свои желания, стремимся всеми силами их воплотить в жизнь.

Давайте представим парня, который ищет себе девушку, приглашает понравившуюся на свидание, а она ему отказывает. Думаете, он будет действовать по принципу: «Я так и думал, что у меня не получится, не буду больше искать себе девушку»? Да полный абсурд! Не согласилась эта, да не беда, будет другая, которая скажет ДА. Поэтому точка энтузиазма – это ***ПРЕДАННОСТЬ СВОИМ ЖЕЛАНИЯМ***. И только во

таких условиях они и сбываются.

Юность не вечна и приходит время, она заканчивается, живёте самостоятельно, уже двадцать пять. Родители, как правило, в это время уже полностью не обеспечивают. У кого-то появилась своя семья и дети. Их всех нужно обеспечивать. Начали работать, усвоили, что такое реальная жизнь, и тут у многих происходит падение вниз на одну ступеньку к точке сомнения. Находясь на уровне этой точки, ещё думают о своих истинных желаниях, но всё реже и реже. Воплотить их в жизнь – таких попыток всё меньше и меньше. Почему так? Мало свободного времени, работа отнимает много сил, опыт окружения показывает, что не всё так просто в этом мире, и самое главное – большинство людей до тридцати лет вообще не стараются заморачиваться.

ГРАДУСНИК ЭНТУЗИАЗМА

Точка энтузиазма.
Преданность своим желаниям

15-25 лет



Точка сомнения.

Человек еще думает о своих желаниях, но уже режет.

1. Работа отнимает время и силы

2. Опыт друзей, знаком, родствен.

3. Старается не заморачиваться, впереди целая жизнь, радуется тому что есть.

25 - 30



индекс фото, открытый источник



Живут по принципу – наслаждайся жизнью и радуйся тем, что есть, впереди вся жизнь. Как-нибудь да всё решится и уладится. А часики тик-так, тик-так...

С двадцати пяти до тридцати пяти лет время идёт ещё не особо быстро, но идёт. И вот пришло тридцать пять.

Это уже приличная часть жизни. Приходит осознание и ощущение, начинаешь задавать себе разные вопросы. Чего добился? Что имею? Как живёт моя семья? Как живу, или выживаю я сам? И вишенка на торте – ОБ ЭТОМ ЛИ Я МЕЧТАЛ?

ГРАДУСНИК ЭНТУЗИАЗМА



И вот ситуация – ОБ ЭТОМ ЛИ Я МЕЧТАЛ? Каков будет ваш ответ на этот вопрос? В большинстве случаев ответ будет отрицательный. И в этот саамы момент происходит самое главное действие у людей, они делятся на два лагеря, два направления жизни. Один лагерь заново начинает искать себя в этой жизни, а другой на всех остальных.

Те, кто осознал ситуацию, начинают вспоминать то, чего они хотели, а следом начинают искать возможности для реализации своих планов на жизнь. Ищут пути, как выбраться из замкнутого круга и это путь ведёт к новой жизни. Но, увы, таких людей мало, большая часть предпочитает поступить иначе, выбирая «более лёгкий путь, как им кажется», тем самым загоняя себя ещё глубже в пучину того, что им и так

не нравится. Следующая ступенька, на которую опускаются люди, ищущие более лёгкий путь – ступенька раздражения.

Находясь на этой ступени, они ищут виновных в их собственных неудачах, а не пути решения возникших вопросов. Делают всё тоже самое, что и до этого, например: продолжают ходить на низкооплачиваемую и не перспективную работу. К примеру, можно было получить новые знания, умения и устроиться на более высоко оплачиваемую работу. Они продолжают плыть по течению, которое их утягивает на дно водоёма.

Про свои желания начинают думать, что это несбыточная мечта, их невозможно осуществить. Забрасывают их куда подальше, где они покрываются пылью. Когда у человека нет желаний – нет мотивов, нет мотивов, нет стремлений. А когда нет стремлений, отсутствует инициатива. А жизнь всё идёт и идёт. И вот уже *сорок пять*.

К данному моменту жизни виновники успешно найдены: правительство, президент(ы), олигархи, законы, депутаты, родители, а может быть и даже судьба. Виноваты все, даже сосед, который купил автомобиль. Вот только не Я.

Появился список малюсеньких радостей: посмотреть телевизор, сходить в парк или на речку, отвести душу на оче-

редном празднике, которых у нас предостаточно. *И ура победа, желания успешно забыты, мы просто существуем.* И тут приходит к нам летаргический сон.

ГРАДУСНИК ЭНТУЗИАЗМА



Далее к семидесяти годам и старше – прямая линия дороги, когда стремлений нет, отсутствуют желания, что может ещё измениться?

Вот таким образом люди сами отказываются от своего успеха и той жизни, о которой они мечтали. Большая часть факторов, на которые обычно принято ссылаться, не всегда играют основную первостепенную роль. А самое главное, любой человек в любое время и в любой момент может менять и изменить **ВСЁ**.

МЫ МОЖЕМ ИЗМЕНИТЬ ВСЁ! В ЛЮБОЙ МОМЕНТ!

Окружение

Эта переменная нашей жизни в основном зависит от нашего мышления. Тут всё очень просто. Если человек любит выпить и эта любовь важнее всего в жизни, он мыслит лишь об одном – как бы выпить, то куда он скатится и кем будут его друзья. Я думаю, подобные компании многих раздражают. И их стараются обходить стороной, общество больно уж не приятное.

Давайте рассмотрим другую ситуацию – человек увлёкся спортом, а соответственно в его окружении появились люди, которые также увлечены спортом, да и компания таких людей будет более интересной.

Ситуация третья, пришло осознание, что денег на жизнь явно не хватает, человек начинает искать способы увеличения доходов. Начинает посещать разнообразные мероприятия, где показывают, как можно найти новые возможности, как можно больше заработать и улучшить качество своей жизни. Как вы думаете, кто появится в окружении такого человека? Правильно, появятся такие люди, которые стремятся сделать свою жизнь лучше. Поменялось окружение – поменялись и возможности. Подняться на вершину горы проще, если идти дружной командой, а не в одиночку.

Знания и умения

Знания и умения приходят в нашу жизнь под такими факторами, как мышление и окружение. Вспомните, как чему либо обучались. Как решали вопросы в команде, таких же учеников, как и вы. Какие новые навыки, знания или открытия происходили в процессе этих учений. Как полученным опытом пользуетесь в повседневной жизни.

«Пусть деньги сбившись в птичью стаю,
Летят ко мне как ураган.
Пусть окружают, нападают.
И лезут с наглостью в карман».
Не известный автор

Глава 4. Стратегия победителей

Подумайте, что бы вы сделали, если бы нашли возможность сделать свою жизнь лучше? Если бы у вас в руках оказалась бы чёткая система, выполняющая рекомендации которой, вы подняли бы свой уровень доходов в два, в три, в четыре раза, не зависимо от того, сколько вы зарабатываете сейчас, и при этом появилось бы больше свободного времени? Что бы вы сделали, окажись в ваших руках чёткий план достижения целей и успеха? Что бы это значило для вас? Что бы это значило для вашей семьи? Что бы вы сделали с этой возможностью?

ДЕНЬГИ?

ВРЕМЯ?

СЕМЬЯ?

СВОБОДА ВЫБОРА?

Всем знакома ситуация, когда на свою любимую работу нас поднимает будильник, а так хочется поспать ещё...

Просыпаемся, приводим себя в порядок, приходим на работу, постоянно однотипную, час за часом, день за днём. Вечером приходим домой уставшими и вымотанными. И так каждый день. И не видно в этой темноте ни края, ни света. Создаётся ощущение, что бьёмся, как муха, о какую-то стек-

лянную стену, которая не позволяет нам двигаться дальше к лучшей жизни, которая вот она так близко виднеется на горизонте. А рядом открытый проход, который позволяет преодолеть эту самую прозрачную стеклянную стену, а нужно всего лишь выбрать другой маршрут, для того что бы пройти в этот проход, в эту открытую дверь.

Кого или что напоминает вам эта ситуация? Не напоминает ли она вам тех людей, которые каждый день делают одно и то же, не видя выхода. Людей, которые идут по дороге, ведущей к тупику. Кто поставил их на эту дорогу, понимая, что она ведёт в никуда. Все они используют модель жизни индустриального века. **Как выглядит эта модель?**

Детский сад, школа, институт, трудоустройство на предприятие, наработка стажа, пенсия. Основная масса людей, которая работает по старой модели индустриального века, работают на кого то, а не на себя. Это может быть предприятие или частный предприниматель.

Человек, работая на кого то, обменивает своё жизненное время на деньги. Такой способ дохода называется линейным. При таком подходе к работе, человек получает деньги только тогда, когда сам непосредственно работает. Возьмите любую профессию: водитель автобуса, врач, парикмахер, бухгалтер, строитель. Пока эти люди выполняют свою работу, им пла-

тят. Как только они остановились, остановились и их доходы. Человек не может работать всю свою жизнь. Придёт время и он остановится и тогда его ждёт нищета.

Используя линейный вариант дохода, человек никогда не станет преуспевающим и обеспеченным, так как он не владеет своей жизнью. Ей распоряжается работодатель. Работая по найму, ответственность за свою жизнь отдаёшь в чужие руки. В руки своего работодателя. В этом случае не стоит рассчитывать на обеспеченную старость и материальное благополучие.

Наши бабушки и дедушки, родители и преподаватели преподают нам модель и мышление того жизненного опыта, который есть у них. В свою очередь такие старые подходы к жизни и модель индустриального века переходит в новый век и в нашу жизнь. А жизнь в свою очередь не стоит на месте и постоянно меняется.

Индустриальный век закончился, наступил век информационный. Время изменилось, изменились и люди и подходы к жизни. Сегодня пару минут нужной информации в нужное время может стоить несколько миллионов долларов. Изменилось время, а значит нужно менять технологию, модель жизни, инструменты. Задумайтесь – выживает далеко не самый сильный, а самый восприимчивый к переменам. Это

сказал Чарльз Дарвин.

Признайтесь себе, были ли у вас мысли о том, как хорошо бы было бы жить на проценты от счёта в банке. Как было бы не плохо, иметь какое-то дело и всю жизнь жить на проценты от этого дела. Сделать что-то такое, что бы это приносило вам постоянно ежемесячно увеличивающийся доход на всю оставшуюся жизнь не зависимо от того, работаете вы или отдыхаете. Подобные способы дохода называются авторским гонораром.

У многих есть желание работать всю оставшуюся жизнь, для того что бы накормить свою семью, и при этом они закрываются от новых способов получения доходов боясь обмана. Поэтому сами для себя закрывают новые лучшие возможности. Откройте свой ум сейчас, настало ваше время.

Получать линейный доход всю оставшуюся жизнь, обменивая свою жизнь на деньги или уже сегодня начать создавать свой авторский гонорар, который будет приносить ежемесячный доход и даже тогда, когда решите отдохнуть или отойти от дел. **А как это возможно?**

Всего два слова – сетевой маркетинг (МЛМ). Да-да именно он сетевой маркетинг и если удивлены, это говорит о том, что ещё не обладаете полноценной информацией о том, как

всё устроено и работает. Не обладаете информацией о том, что ведущие экономисты и бизнесмены нашего времени называют сетевой маркетинг величайшей возможностью в истории человечества стать успешным и обеспеченным человеком.

Сетевой маркетинг, что это такое? Как им можно воспользоваться в своих интересах? Хотя мы этого или нет, мы все задействованы в сетевом маркетинге и при этом не получаем за это деньги.

Представьте себе, что от знакомого вы узнали о какой-то новой вещи и решили, что обязательно воспользуетесь этой новинкой, отлично. При этом вы узнаете, что приобрести данную вещь можно не в магазине, а у самого производителя, так ещё и с хорошей скидкой. Не вероятно, прямо у производителя, что обеспечивает абсолютную защиту от подделки. Конечно, если такая возможность будет доступна, то ею воспользуется абсолютное большинство людей, а дальше все об этом расскажут своим друзьям.

Великая сила рекомендаций и сарафанного радио. Кому вы больше будете доверять? Рекламе в наших СМИ или своему хорошему знакомому, который уже знает, о чём он говорит и что предлагает. Ответ и так ясен, мы все пользуемся рекомендациями знакомых и сами делаем рекомендации. Осо-

бенно сегодня, когда есть огромное количество качественных товаров и услуг, о которых раньше даже и не предполагали.

На какие ухищрения не идут продавцы лишь бы заманить к себе покупателей. Это скидки, подарки, кешбеки, дисконтные карты и разнообразные лотереи. Продолжать можно долго. Это всё в реальности заставляет покупать товары или услуги, а может реклама по телевизору? Нет, нет более мощной рекламы, чем рекомендация своего знакомого. Нет более хорошей рекламы, чем хорошие отзывы о продукции или услуги наших друзей. И в этом заключается новая возможность, информация, передающаяся от одного человека к другому при личном общении, от одного знакомого к другому – это и есть сетевой маркетинг. **Как же он работает?**

Представьте, вы приятно провели время в ресторане, перекусили. Очень понравилась кухня и обслуживание персоналом. По этому, вы рассказали об этом своим друзьям. Ваши друзья пошли в этот же ресторан – вы помогли ресторану заработать деньги. Другим всё понравилось, и они были довольны этой рекомендацией, так ещё и сказали вам спасибо за эту подсказку. Теперь представим, что хозяин ресторана возвратил вам денег пять процентов от стоимости заказа ваших друзей и сделал вам скидку на все последующие посещения ресторана.

В следующий раз естественно придёте в тот же ресторан, воспользуетесь предложенными благами и естественно о новых возможностях снова расскажете своим друзьям. А это значит, что и ваши друзья смогут получить и вознаграждение и скидку, если продолжат об этом рассказывать другим людям.

Клиенты привлекают клиентов? Именно так и есть – это мечта любого производителя. Такое поведение клиентов возможно только при одном условии – услуга или товар должны быть высокого качества. Иначе ни кто не будет рассказывать об этом своим друзьям или будут давать отрицательные рекомендации, что в свою очередь вредит бизнесу.

Как вам идея о том, что вы пользуетесь товарами и услугами, которые вам нравятся, рекомендуете их своим знакомым и другим людям, и каждый раз, когда они приобретают данный товар или услугу у производителя, у которого вы сами всё покупаете, вам начисляют комиссионные вознаграждения. Просто делайте то, что и так делаете и получаете за это деньги.

Единственная причина, по которой люди не работают в сетевом маркетинге, проста, они просто не знают что это такое на самом деле.

Обратите внимание, вы не занимались физическим трудом и ничего ни кому не продавали. Вы просто распространяли информацию, занимались интеллектуальной работой. Вот что значит настоящий сетевой маркетинг – это передача о новых товарах или услугах методом интеллектуальной дистрибуцией. Мы все это делаем и так каждый день, но пока за эту работу так и не получали деньги. Для тех, кто поймёт это сегодня, завтра уже всё изменится.

А что происходит с сетевым маркетингом в развитых странах? И что ждёт нас уже в ближайшее время?

В США уже работает более 2500 MLM компаний, в Европе работает более 700 сетевых компаний. Сетевой маркетинг процветает более чем в 125 странах мира. Товарооборот этих компаний в ЕС превысил два миллиарда долларов. Сейчас на очереди новая очередная фаза развития сетевой индустрии, фаза нового взлёта, когда очень многие жители нашей планеты окажутся либо клиентами, либо дистрибьюторами сетевых компаний.

Подумать только, в прошлом веке Гленн Тёрнер, американец с восьмилетним образованием и заячьей губой, используя принципы сетевого маркетинга, смог за пять лет поднять свой доход с 5 000\$ в год до 300 000 000\$ в год. Это ждёт

и нас. Эта много миллиардная индустрия захватывает мир, открывает Россию. Тенденция на лицо. Тем не менее рынок в России ещё пока свободен, а ситуация в России говорит о том, что будет всплеск этого вида деятельности. Не понимать этого, означает не понимать, что такое бизнес вообще и особенно бизнес с высокими доходами. Люди, которые в серьёз рассмотрят данное предложение, уже через несколько лет начнут преуспевать. Сегодня самое идеальное время для таких людей, для того, что бы начать создавать своё собственное дело в сетевом маркетинге.

Не смотря на это, большинство людей, совершенно не знают, что такое настоящий сетевой маркетинг и какие возможности он даёт. Развитие этого вида деятельности в России неизбежно и нет смысла терять время в пустую, разоблачая то, что ведущие экономисты мира называют величайшей возможностью в истории человечества. Глупо бороться с тем, что даёт финансовую независимость миллионам людей проживающим во всём мире.

Сейчас, то самое время, когда есть смысл выбрать надёжную сетевую компанию и начать с ней сотрудничать, что и делают экономически грамотные люди.

Уже сегодня доходы российских сетевиков составляют десятки тысяч долларов в месяц. Уже начиная сегодня, исполь-

зая приобретённый опыт и знания, новички могут на много быстрее перейти к хорошим результатам. Присмотритесь и не упустите свою возможность, пришло ваше время.

Все мы являемся клиентами разных сетей: сотовой связи, магазинов, ресторанов, кафе, фитнес центров. Мы тратим деньги, и теперь есть возможность оставаться тем же клиентом и вместе с этим зарабатывать деньги. А если этой возможности уделить больше времени, то есть все шансы получить то, что получают привилегированные дистрибьюторы.

В чём же тут выгода?

Есть ежемесячный авторский гонорар, который ежемесячно увеличивается. Получаете в своё распоряжение больше свободного времени. Теперь можно заниматься своими любимыми делами и отдыхать столько, сколько хочется, и когда хотите.

Работая по найму, доходы человека ограничены трудовым договором, а используя сетевой маркетинг, появляется возможность создать ничем не ограниченный доход.

Чтобы сделать карьеру в обычной компании, человек должен упорно трудиться несколько лет и более становясь профессионалом, в то время как, работая в сетевом бизнесе успешную карьеру можно сделать всего лишь за один год.

Начав с нуля выйти на высокий уровень доходов. **Скажите, чтобы это значило для вас?**

Когда человек работает в сетевом бизнесе, он сам определяет объём, место, время своей деятельности. Сами решаете, когда вставать, с кем встречаться, как долго работать, когда и насколько уйти в отпуск. Вы начинаете сами планировать свой рабочий график и доходы. **Кто сейчас распоряжается вашим жизненным временем?**

Многие люди, имеют проблемы с начальниками и коллегами, в сетевом маркетинге вы сами создаёте себе ту команду для работы, которая для вас будет удобной. А ваш наставник материально и морально заинтересован в вашем успехе.

Работая в МЛМ индустрии, есть возможность познакомиться с большим количеством новых людей, посетить новые страны. Вы начнёте общаться с успешными людьми и, обучаясь у них, будите самосовершенствоваться. У МЛМ нет границ, а это значит, что бизнес может быть международным. И всё это ведёт вас к независимости. А теперь самые важные моменты:

- для старта не нужны большие средства
- не требуются инвесторы и кредиты
- получаете готовый бизнес под ключ, это значит, что он проверен, не надо ничего выдумывать,

– всем партнёрам выгоден ваш успех, а это значит, вам раскроют секреты и технологии этого дела

Среди людей бытует мнение, что сетевой маркетинг – это не серьёзно. Тогда сначала посмотрите на те успехи, которые смогли сами достичь ваши советчики, а потом посмотрите на то, что нужно лично вам и только поле этого выбирайте себе наставника, который превзошёл вас в несколько раз и стал значительно успешнее вас самих. Вот только у таких успешных людей надо учиться, прислушиваться к их советам.

Денежный поток по имени сетевой маркетинг уже шумит, он шумит в не зависимости от вашего мнения или мнения ваших знакомых. Каждый день эта индустрия даёт одного долларового миллионера. Придёт время, и многие знакомые люди будут пользоваться этой экономической системой, а вопрос – от кого они это узнают? Кто будет получать свой авторский гонорар? Что вы будите делать сейчас? Я знаю одно: «Люди думают, а жить вам». Примите решение и разберитесь сами, не позволяйте ни кому отнять у вас эту возможность и украсть вашу мечту.



**Никогда не принимайте
совет человека, который
не является тем, кем Вы
сами охотно бы стали.**

Глава 5. Кому нужна возможность

Для того, что бы преуспевать в жизни, да и в бизнесе в частности, нужно уметь рассказывать о своих целях другим людям. Когда рассказывают о бизнесе, что делает человек? Он предлагает другим людям возможность жить лучше. Кому чаще всего предлагают начать работать на себя или приглашают в бизнес?

Около десяти процентов нашего населения это антисоциальные люди, такие лидеры ни кому не нужны и нигде. Примерно десять процентов – это те люди, которые уже реализовали себя в жизни и добились богатства, успеха, признания. Как правило, с ними на тему сетевого бизнеса не беседуют.

Остаётся ещё порядка восьмидесяти процентов населения. Большая часть из них, а именно процентов шестьдесят живут на ступенях раздражения и летаргического сна, как показывает градусник энтузиазма.

Те люди, которые находятся в фазе жизни – раздражение, постоянно ищут виновных и забыли о своих целях, а те, кто заснул в летаргическом сне, всё успешно проделали.

В итоге, большинство людей, которым мы предлагаем воз-

возможности, давно забыли о своих желаниях. И за место того, что бы стремиться их реализовать, они сконцентрированы на жизненной рутине и трудностях. И любое предложение о том, как улучшить свои доходы, они воспринимают в штыки, называют разводом, лохотроном, финансовыми пирамидами или ссылаются на нехватку знаний, времени, денег для старта. В реальности всё намного проще:

У КОГО НЕТ ЖЕЛАНИЙ, ТОМУ И ВОЗМОЖНОСТИ НЕ НУЖНЫ.

Из-за этого и получается ситуация, которая выглядит так, как будто мы бьёмся об стену головой. Есть ли выход? Да он есть, нужно сделать так, что бы у человека созрело желание начать действовать. А когда это возможно сделать? Всё правильно, тогда когда человек находится на ступени первой и называется она энтузиазм.

Из этого следует: «ПОМОГИ ЧЕЛОВЕКУ ВСТАТЬ НА СТУПЕНЬ ЭНТУЗИАЗМА, И ОН ЗАХОЧЕТ РАБОТАТЬ ВМЕСТЕ С ВАМИ».

Хорошей новостью является то, что не все люди хотят жить в бедности и отказались от своих идей и целей, перестали к ним стремиться. Большинство людей, бегая по замкнутому кругу, как цирковая лошадь, просто умотались,

погрязли в рутине повседневной жизни и поэтому стали откладывать свои мечты и цели на полку для хранения. Сами, без посторонней помощи, такие люди не могут вырваться из замкнутого круга, им нужно просто немного помочь, протянуть руку помощи, для этого и была создана эта книга.

От автора

«Самые богатые люди в мире ищут и строят сети, а остальные ищут работу» – Роберт Т. КИОСАКИ, Богатый и бедный папа.

Данную фразу можно понимать следующим образом: люди, которые готовы взять ответственность за свою жизнь в свои руки, не будут заикливаться только на одной точке зрения и вида знаний. Они будут постоянно самосовершенствоваться и в конечном итоге добьются поставленных целей, так как большие деньги можно заработать, только создав соответствующую сетевую команду из людей, которые и будут помогать зарабатывать те самые большие деньги легко и просто.

Благодарю за уделённое мне время и дарю в подарок книгу "Законы денег, или Добро пожаловать домой", доступна на Литрес тут <https://vk.cc/cmXutz>

Появились вопросы??? Можете мне написать в личные сообщения:

- ВК <https://vk.com/id24806501>
- WhatsApp +7 903 838 26 74
- Telegram +7 903 838 26 74

Источники дополнительной информации

Данная книга была написана с участием следующих источников дополнительной информации:

1. Система «Прорыв» [Электронный ресурс] – Режим доступа <http://mlmsystem.su>

2. Работа и Бизнес 2.0 [Электронный ресурс] – Режим доступа RuTube <https://rutube.ru/channel/25315554/>

3. Работа и Бизнес 2.0 [Электронный ресурс] – Режим доступа YouTube <https://vk.cc/avZ8uV>

4. Работа и Бизнес 2.0 [Электронный ресурс] – Режим доступа Яндекс Дзен <https://vk.cc/c1hzaY>

5. Жизнь-здоровье, работа-бизнес | Здравница онлайн [Электронный ресурс] – Режим доступа VK https://vk.com/jizn_zdorove_rabota_biznes

6. Фильм Романа Василенко «12 принципов богатого и успешного человека» от 13 июля 2020 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа <https://www.youtube.com>

7. Фильм «Стратегия победителей» [Электронный ресурс] – Режим доступа <https://www.youtube.com>

8. Бухтияров А.В. Система мотивационного рекрутирования. – 2010 г.

9. Валеев А.И. Мой мозг – миллионер. Формула денежно-

го мышления. – 2018 г.

10. Буров О.И. Мы выбираем или почти учебник сетевого маркетинга. – 2003 г. Москва